

Wyniki finansowe
Grupy Diagnostyka za Q2 2026 r.

11 września 2026

Prowadzący



Jakub Swadźba

Prezes Zarządu,
Chief Executive Officer (CEO)



Jakub Tatak

Wiceprezes Zarządu,
Chief Financial Officer (CFO)

Diagnostyka+



Bartosz Cieśliski

Zastępca Dyrektora Finansowego

Główne wydarzenia Q2'26

Podsumowanie Q2'26



Podstawowe dane finansowe

Przychody z tytułu
umów z klientami

683,0 mln zł

(zmiana o +16,1% rdr)

Recurring EBITDA¹

154,4 mln zł

(zmiana o +1,0% rdr)

Wyplacona dywidenda
Spółki za rok 2025

148,5 mln zł

(4,40 zł na akcję)

Wolumen badań

45,5 mln

(zmiana o +4,1% rdr)

Zysk netto przypadający
Akcjonariuszom
Spółki Dominującej

57,4 mln zł

(zmiana o -10,1% rdr)



Główne wydarzenia operacyjne

Diagnostyka
laboratoryjna

2 akwizycje

w Q2'26

(w H1'26 8 akwizycji)

Penta Hospitals
Polska

Zwiększenie wartości
świadczonego usług

(rozstrzygnięcie przetargu lipiec 2026)

Diagnostyka
obrazowa

1 akwizycja

w Q2'26

(w H1'26 3 akwizycje)

Zmiany
regulacyjne NFZ

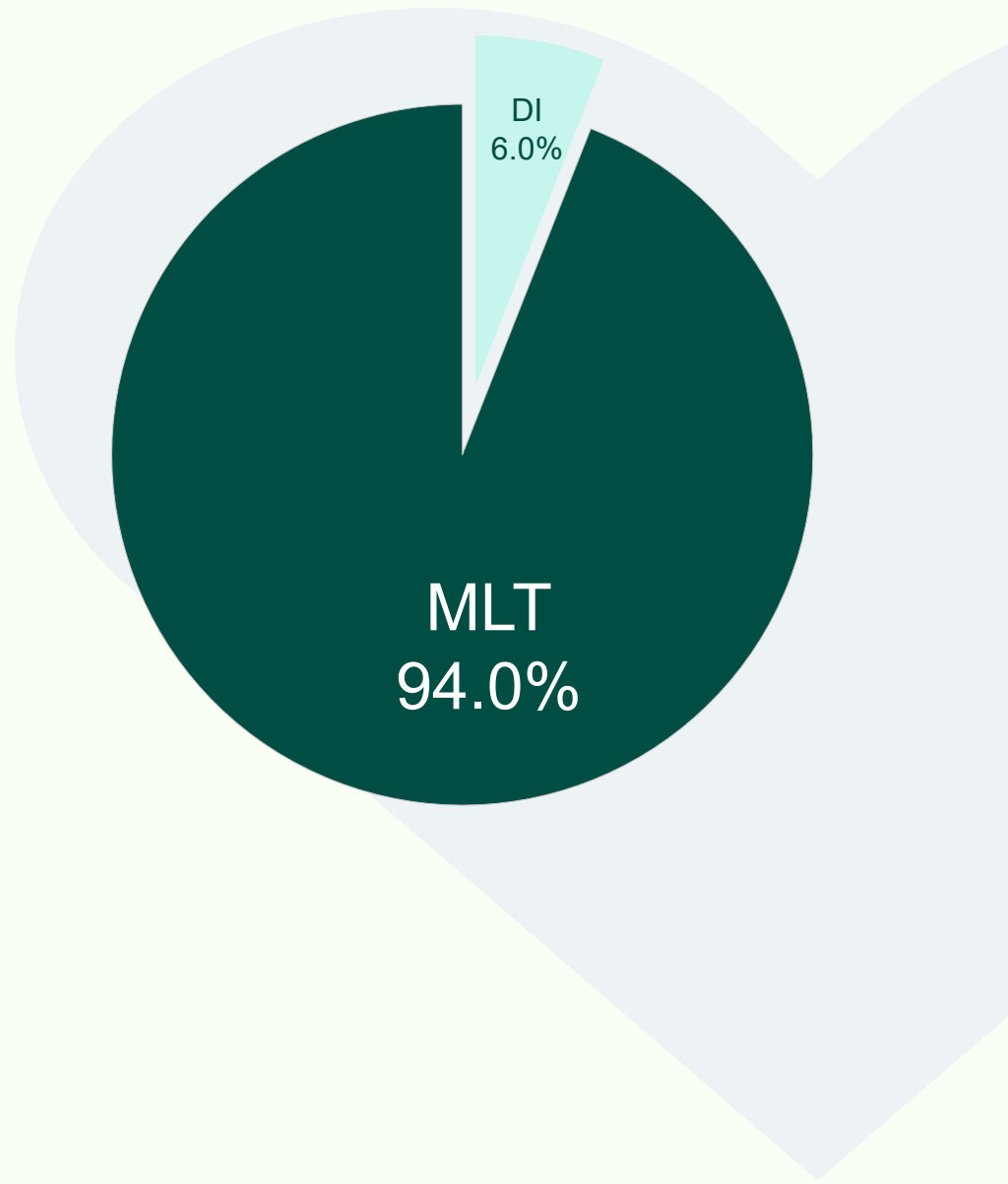
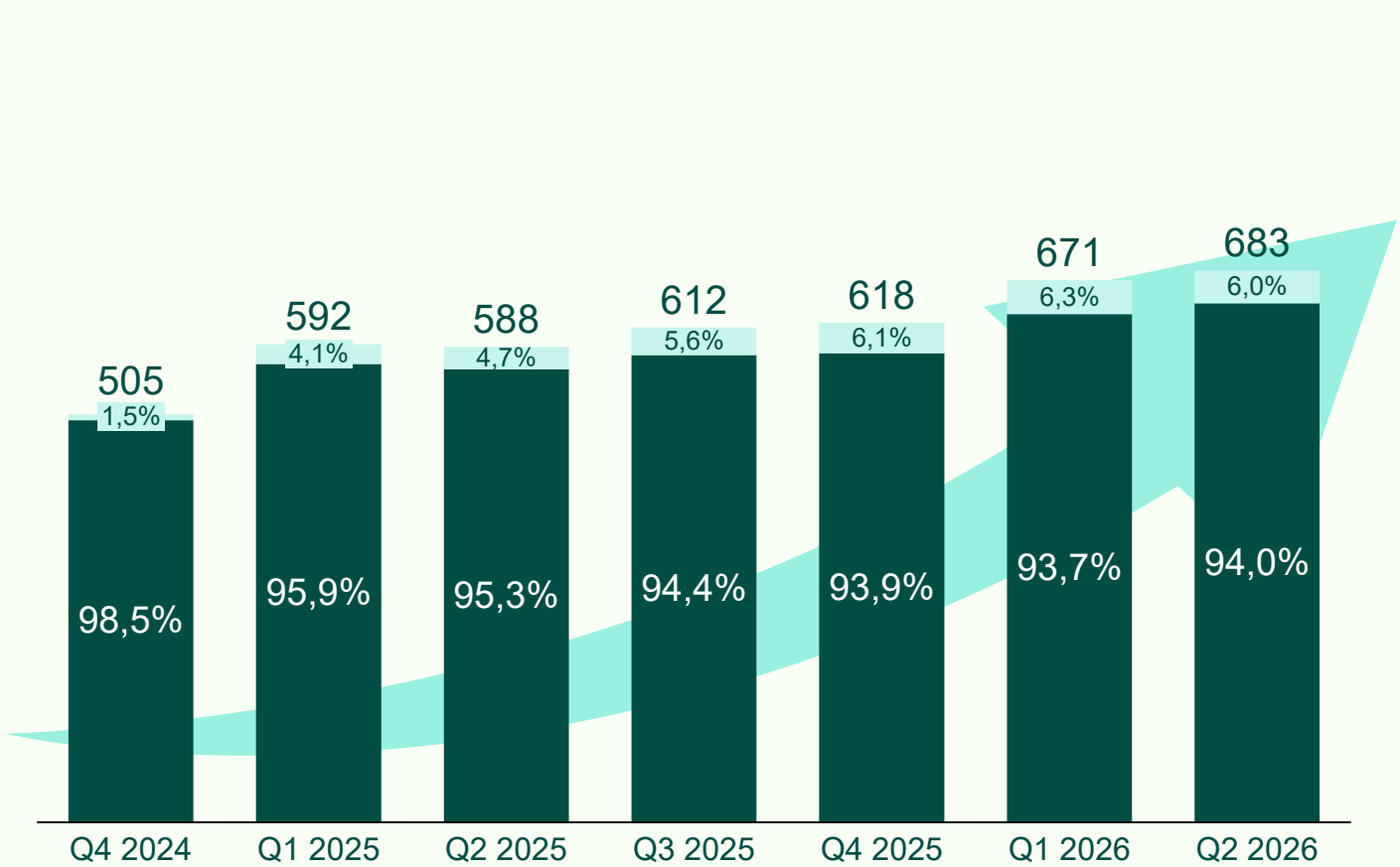
Wyłączenie z limitów badań
MRI/TK wykonywanych w
ramach kontroli onkologicznej

Powołanie z dniem 1 września 2026 roku nowego Członka Zarządu ds. finansowych (CFO) Jakuba Tataka.

¹Grupa definiuje EBITDA jako zysk (stratę) netto skorygowany o podatek dochodowy, udział w wynikach jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych, odpisy z tytułu utraty wartości inwestycji w jednostki stowarzyszone lub współkontrolowane za dany okres, koszty finansowe, przychody finansowe oraz amortyzację. Grupa definiuje Recurring EBITDA jako EBITDA dodatkowo skorygowaną o koszty związane z IPO, program płatności w formie akcji związany z IPO oraz inne jednorazowe korekty (np. koszty opłat doradczych związanych z doradztwem transakcyjnym).

Wyniki finansowe

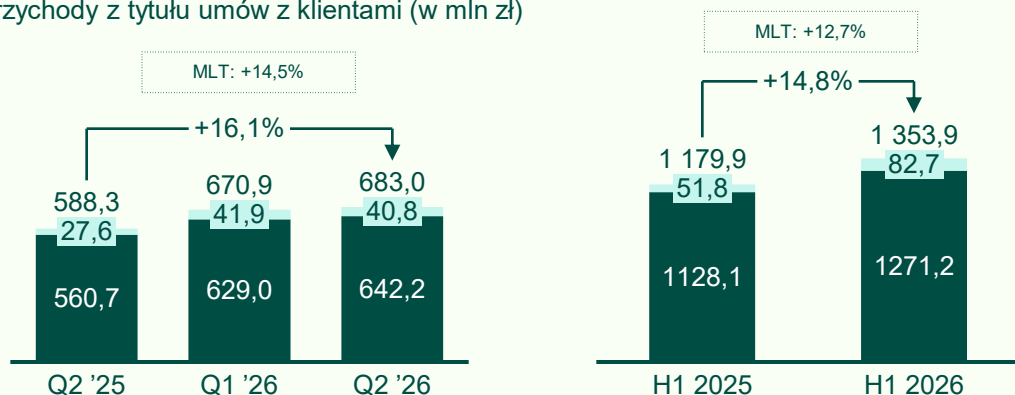
Przychody z tytułu umów z klientami (w mln zł) + udział rynku MLT i DI w przychodach Grupy



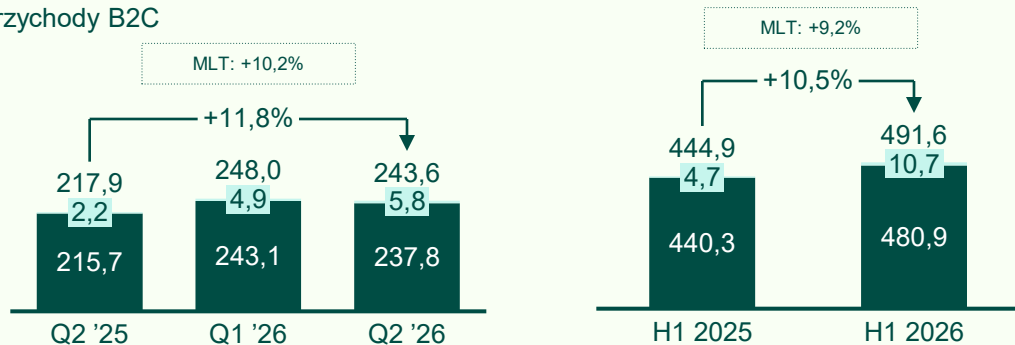
Wysoka dynamika przychodów wynikająca ze wzrostu organicznego



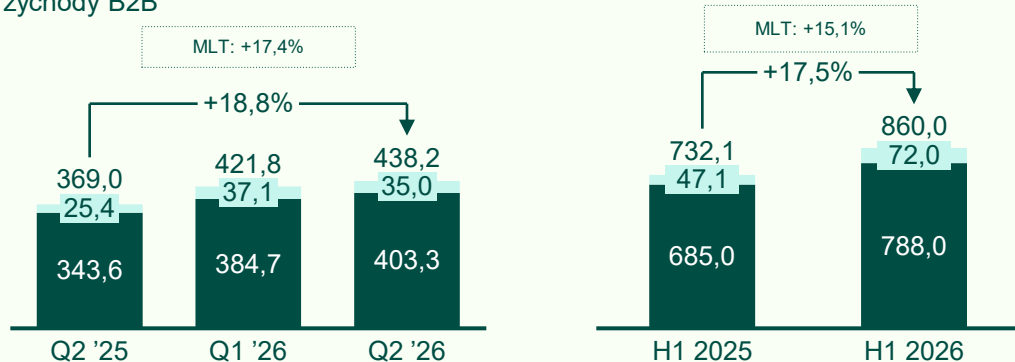
Przychody z tytułu umów z klientami (w mln zł)



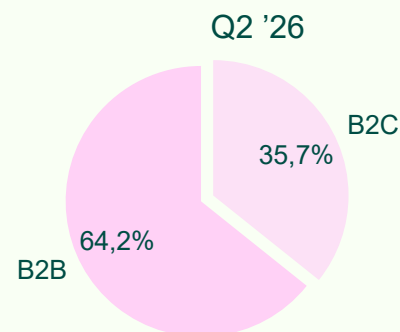
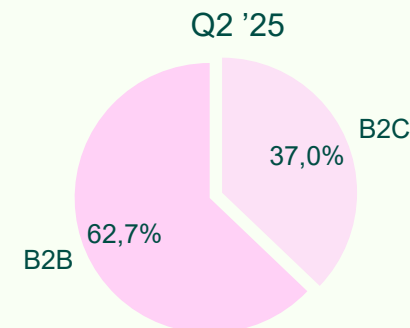
Przychody B2C



Przychody B2B



Udział w przychodach:



+ WYSOKA DYNAMIKA WZROSTU PRZYCHODÓW

Grupa utrzymuje wysoki wzrost przychodów notując +16,1% rdr (w tym MLT +14,5%) w Q2'26 oraz +14,8% rdr (w tym MLT +12,7%) w H1'26.

Rozwój organiczny był głównym powodem wysokiej dynamiki przychodów rdr w Q2'26 oraz w ujęciu półrocznym w MLT.

+ SEGMENT B2B JAKO KLUCZOWY CZYNNIK WZROSTU

Dynamiczny wzrost przychodów w segmencie B2B o +18,8% rdr w Q2'26 oraz +17,5% w H1'26 przełożył się na zwiększenie udziału tego obszaru w strukturze przychodów do poziomu 64,2% w Q2'26.

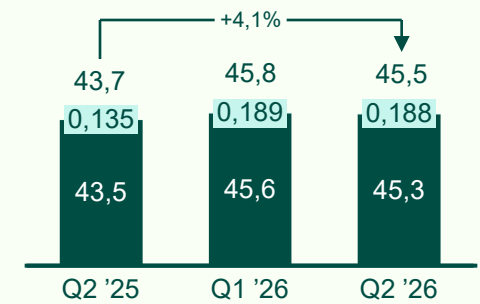
+ WYSOKA DYNAMIKA W DIAGNOSTYCE OBRAZOWEJ (DI)

Realizacja założeń strategicznych w tym obszarze przyniosła dynamiczny wzrost przychodów +47,8% rdr w Q2'26 oraz +59,7% rdr w H1'26 (do poziomu 82,7 mln zł).

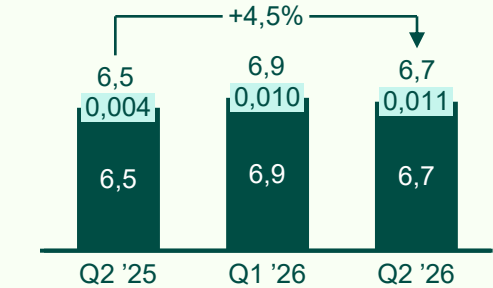
Wzrost przychodów determinowany wzrostem wolumenu i wzrostem cen



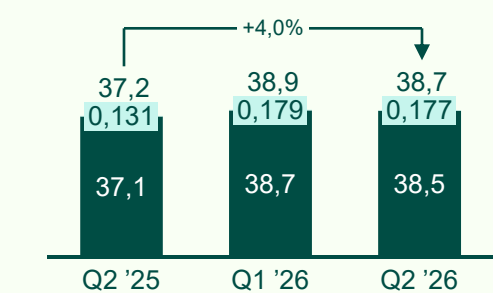
Wolumen badań (w mln)



Wolumen B2C (w mln)

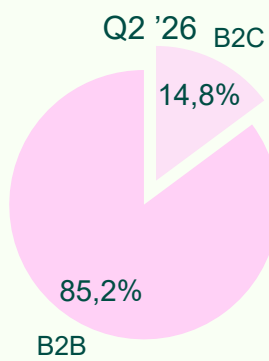
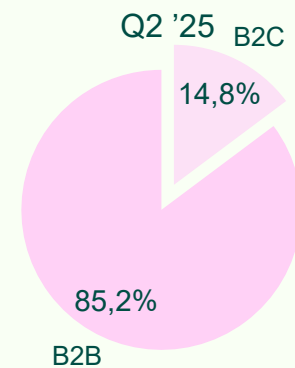
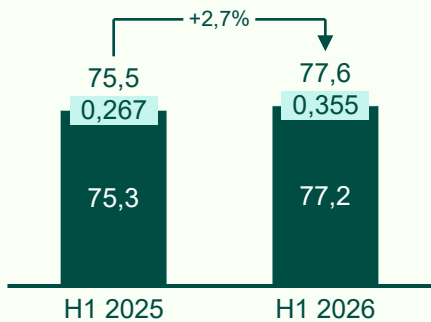
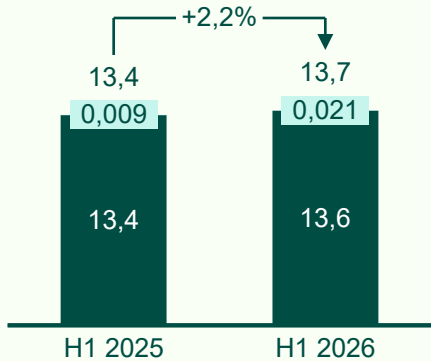
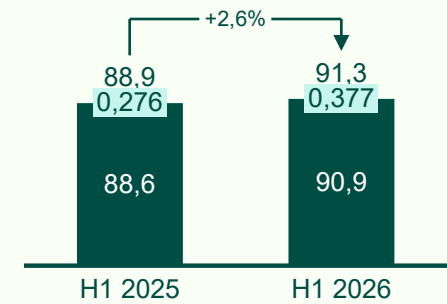


Wolumen B2B (w mln)



DI (Diagnostic Imaging) – rynek diagnostyki obrazowej
MLT (Medical Laboratory Testing) – rynek diagnostyki laboratoryjnej

Udział w wolumenie



Średnia cena*	Q2 '25	Q1 '26	Q2 '26	zmiana % (r/r)	H1 2025	H1 2026	zmiana % (r/r)
MLT	12,8	13,8	14,2	10,2%	12,7	14,0	10,0%
DI**	204,4	222,2	217,1	6,2%	187,8	219,7	17,0%
Średnia	13,4	14,6	15,0	11,6%	13,2	14,8	11,9%

* bez sprzedaży towarów ** uwzględnia usługi opisu badań w ramach teleradiologii

+ PRZYSPIESZENIE DYNAMIKI WOLUMENU W Q2'26

Po przejściowym spowolnieniu w Q1'26, spowodowanym wysoką bazą porównawczą (efekt programu 40+ w 2025 r.) oraz niekorzystnymi warunkami pogodowymi, Grupa zanotowała wyraźną poprawę w Q2'26. Dynamika wolumenu badań przyspieszyła z +1,2% r/r w Q1'26 do +4,1% r/r w Q2'26.

+ WZROST ŚREDNIEJ CENY W OBSZARZE DI

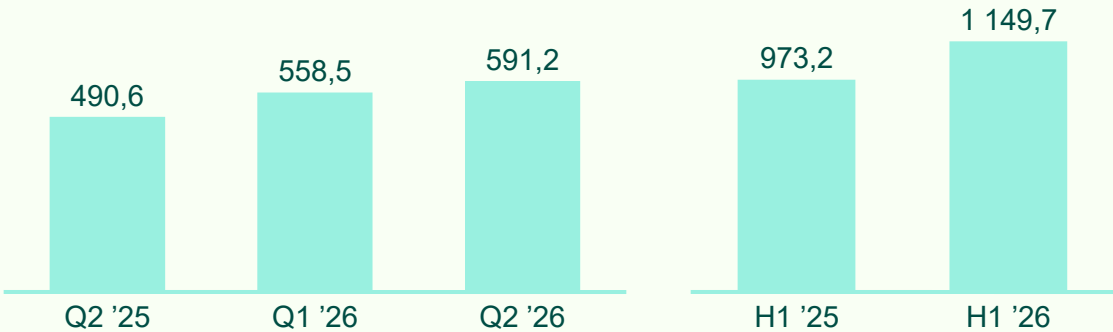
Wzrost o 17,0% w H1'26 rdr jest efektem zmiany struktury sprzedaży poprzez zmniejszenie udziału usług teleradiologicznych, charakteryzujących się niższą ceną sprzedaży.

Struktura kosztów operacyjnych



Koszty działalności operacyjnej (w mln zł)

Wzrost kosztów działalności operacyjnej rdr %:	21,5%	15,7%	20,5%	22,8%	18,1%
Wzrost przychodów z tytułu Umów z klientami rdr %:	22,3%	13,4%	16,1%	22,7%	14,8%



+ STABILIZACJA NOWEGO SYSTEMU ERP (SAP)

W styczniu br. uruchomiony został nowy system ERP (SAP), co wymagało dopracowania i optymalizacji procesów operacyjnych. W Q2'26 finalizowano proces eliminacji błędów systemowych oraz przeprowadzono inwentaryzację weryfikującą zużycie materiałów.

+ WZROST KOSZTÓW DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ W H1'26 VS. H1'25 (+176,5 MLN ZŁ RDR), W TYM:

ZUŻYCIE MATERIAŁÓW I ENERGII (+47,4 MLN ZŁ RDR)
Rozliczenie różnic inwentaryzacyjnych za pierwsze półrocze oraz dostosowanie procesów magazynowych do nowego systemu ERP (SAP) obciążyło linię zużycia materiałów i energii w Q2'26 (+26,5% r/r). Zjawisko to miało charakter jednorazowego dostosowania bilansowego.

USŁUGI OBCE (+37,8 MLN ZŁ RDR)
Dynamiczny wzrost w tej kategorii (+22,6% r/r w H1'26) jest rezultatem konsolidacji biznesu obrazowego oraz strategicznych inwestycji w transformację cyfrową (m.in. wdrożenie SAP i rozwój usług chmurowych).

Koszty działalności operacyjnej bez one off (w mln zł)	Q2 '25	Q1'26	Q2 '26	zmiana (%) Q2'26 vs Q2'25	*(%) przychodów Q2 '25	*(%) przychodów Q2 '26
Amortyzacja	50,1	56,6	59,3	18,3%	8,5%	8,7%
Zużycie materiałów i energii	119,4	137,5	151,1	26,5%	20,3%	22,1%
Usługi obce	85,8	96,6	108,2	26,0%	14,6%	15,8%
Koszty świadczeń pracowniczych	220,8	252,3	254,1	15,1%	37,5%	37,2%
Podatki i opłaty	7,4	9,1	8,7	18,6%	1,3%	1,3%
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1,2	1,1	1,1	-12,0%	0,2%	0,2%
Pozostałe koszty	5,8	5,3	8,7	50,7%	1,0%	1,3%
SUMA	490,6	558,5	591,2	20,5%	83,4%	86,6%

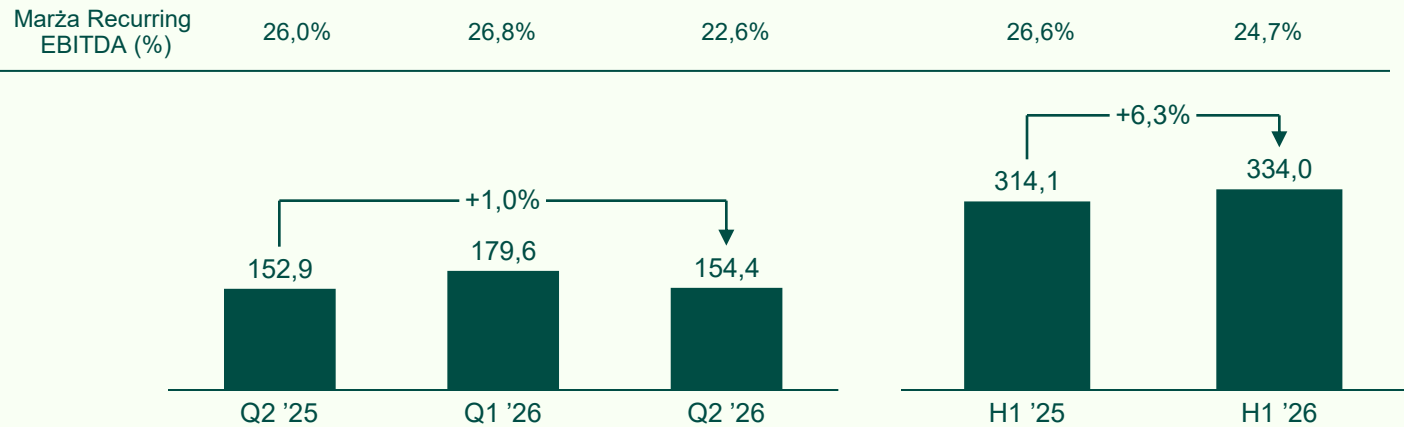
H1 '25	H1 '26	zmiana (%) H1'26 vs H1'25	*(%) przychodów H1 '25	*(%) przychodów H1 '26
97,2	115,9	19,2%	8,2%	8,6%
241,1	288,5	19,7%	20,4%	21,3%
167,0	204,8	22,6%	14,2%	15,1%
438,2	506,4	15,6%	37,1%	37,4%
14,6	17,9	22,7%	1,2%	1,3%
2,5	2,2	-11,9%	0,2%	0,2%
10,8	13,9	29,0%	0,9%	1,0%
971,3	1 149,7	18,4%	82,3%	84,9%

*Przychody z tytułu umów z klientami

Wzrost Recurring EBITDA w H1 2026 o 6,3% rdr do 334,0 mln zł

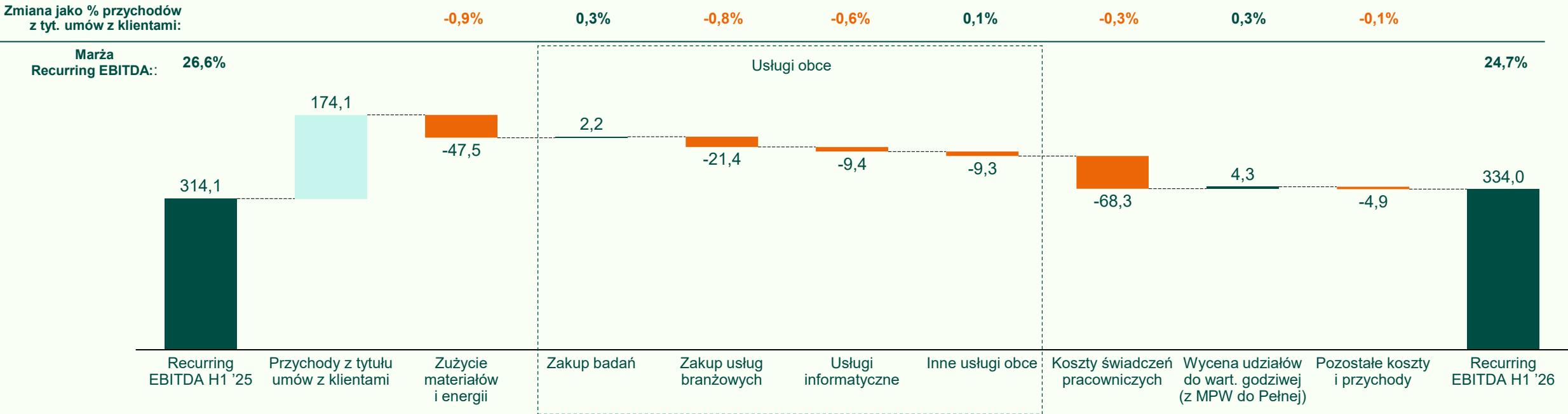


Recurring EBITDA (w mln zł)



- + Marża w Q2'26 została obciążona kosztami stabilizacji systemu SAP
- + W okresie H1' 26 pozostałe przychody operacyjne zostały wsparte zyskiem z przeszacowania wyceny udziałów do wartości godziwej przy objęciu kontroli nad spółką współkontrolowaną o +4,3 mln zł.
- + W H1'26 Recurring EBITDA po wyłączeniu zysku z przeszacowania udziałów wyniosłaby 329,7 mln zł vs prezentowane 334,0 mln zł, a marża Recurring EBITDA wyniosłaby 24,4% vs 24,7%.
- + Spadek marży Recurring EBITDA w H1' 26 wynika głównie z większej dynamiki kosztów operacyjnych m.in. Zużycia materiałów i energii oraz zakupu usług branżowych i usług informatycznych związanych z rozwojem grupy oraz ze zwiększającym się udziałem segmentu obrazowego.

Recurring EBITDA H1'25 vs. H1'26 (w mln zł)



139,9 mln zł zysku netto przypadającego akcjonariuszom j. dominującej w H1'26



	Q2 '25	Q2 '26	Zmiana rdr	Zmiana rdr (%)	H1 '25	H1 '26	Zmiana rdr	Zmiana rdr (%)
Recurring EBITDA	152,9	154,4	1,5	1,0%	314,1	334,0	19,9	6,3%
Marża Recurring EBITDA	26,0%	22,6%	-3,4%		26,6%	24,7%	-2,0%	
Koszty one off	0,0	0,0	0,0	-100,0%	-1,9	0,0	1,9	-100,0%
Amortyzacja	-50,1	-59,3	-9,2	18,3%	-97,2	-115,9	-18,7	19,2%
EBIT	102,8	95,1	-7,7	-7,5%	215,0	218,1	3,1	1,4%
Marża EBIT	17,5%	13,9%	-3,6%		18,2%	16,1%	-2,1%	
Przychody finansowe	0,7	0,8	0,1	13,1%	1,4	2,5	1,0	71,6%
Koszty finansowe	-16,8	-16,2	0,5	-3,3%	-33,0	-33,5	-0,5	1,4%
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych	-0,2	-0,4	-0,3	143,8%	0,2	0,1	-0,1	-39,1%
Podatek dochodowy	-19,8	-18,7	1,0	-5,2%	-41,8	-40,9	0,9	-2,2%
Zysk netto	66,8	60,5	-6,3	-9,4%	141,9	146,4	4,5	3,2%
Marża zysku netto	11,3%	8,9%	-2,5%		12,0%	10,8%	-1,2%	
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Spółki Dominującej	63,8	57,4	-6,4	-10,1%	136,7	139,9	3,3	2,4%
Zysk netto przypadający udziałom niedającym kontroli	2,9	3,1	0,1	3,9%	5,2	6,4	1,2	23,7%

Główne czynniki wpływające na zmianę zysku netto w H1'26 vs H1'25 (+4,5 mln zł rdr):

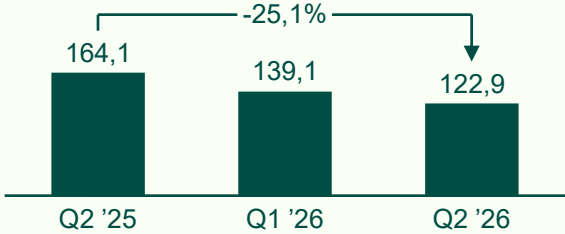
- + Brak kosztów jednorazowych związanych z IPO w H1'26
- + Wzrost kosztów amortyzacji o 18,7 mln zł rdr spowodowany systematycznym rozwojem Grupy oraz inwestycjami w infrastrukturę sprzętową oraz systemy IT, a także ujęcie nowych umów leasingowych.
- + Wzrost przychodów finansowych o 1,0 mln rdr wynika głównie ze wzrostu odsetek od udzielonych pożyczek do podmiotów stowarzyszonych.
- + Spadek kosztów finansowych o 0,5 mln rdr wynika głównie ze spadku odsetek od kredytów w związku z obniżkami stóp procentowych.

Silny cash flow napędzający dalszy rozwój Grupy



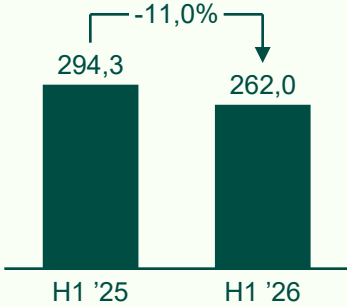
Free Cash Flow (w mln zł)

FCF/EBITDA 107,3% 77,4% 79,6%



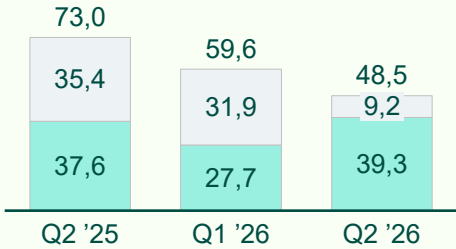
Capex (w mln zł)

94,2% 78,4%



Capex bez M&A/przychody

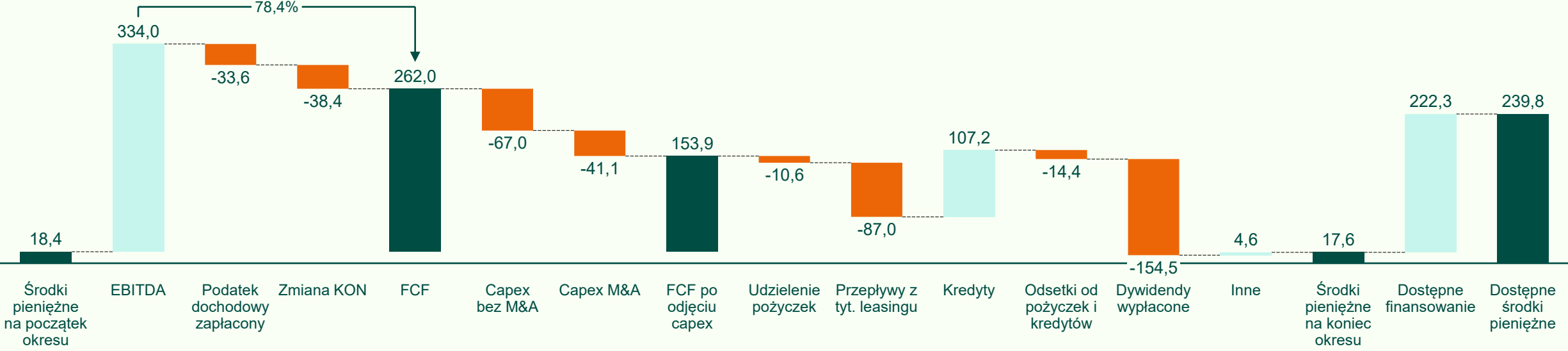
6,4% 4,1% 5,8% 5,9% 4,9%



M&A Capex bez M&A

INWESTYCJE IT:
H1'25: 30,2 mln vs. H1'26: 33,2 mln
INWESTYCJE W SIĘĆ LABORATORIÓW I PUNKTÓW POBRAŃ
H1'25: 37,6 mln vs. H1'26: 30,7 mln
INWESTYCJE SPÓŁEK OBRAZOWYCH:
H1'25: 2,2 mln vs. H1'26: 3,1 mln

Środki pieniężne H1'26 (w mln zł)

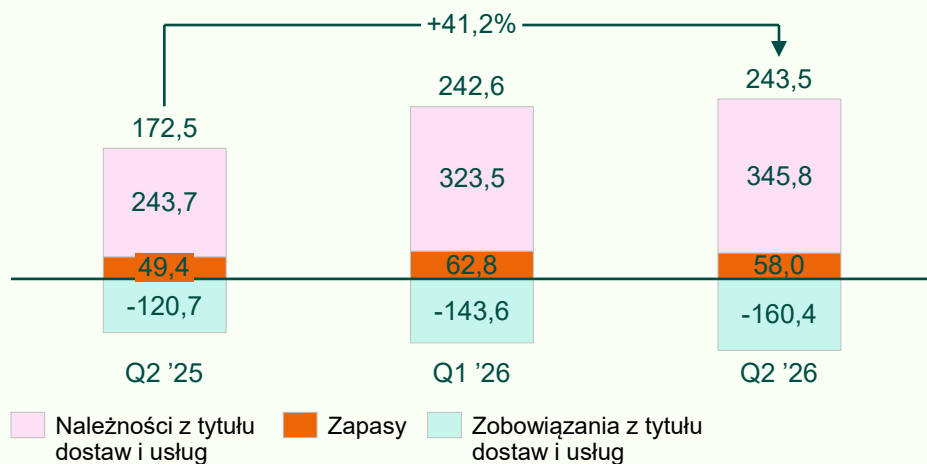


¹ FCF (ang. Free Cash Flow) – Spółka definiuje Free Cash Flow jako EBITDA pomniejszoną o: (i) zapłacony podatek dochodowy; oraz (ii) korekty wynikające ze zmian w kapitale obrotowym wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych.
² Przychody z tytułu umów z klientami.
³ Zmiana kapitału obrotowego netto (KON).

Dług netto i kapitał obrotowy pod kontrolą

- + Kapitał obrotowy netto wzrósł w Q2'26 r. o 71,0 mln rdr. Wzrost KON wynika ze wzrostu poziomu należności o 102,1 mln zł, napędzanego głównie wzrostem sprzedaży.
- + Dług netto w porównaniu z Q2'25 rdr wzrósł do poziomu 1203,9 mln zł w wyniku wzrostu zobowiązań z tytułu leasingu (+82,8 mln) oraz wzrostu zadłużenia bankowego (+115,6 mln). Istotny udział w zwiększeniu zobowiązania leasingowego miało nowe prawo do użytkowania systemu SAP oraz przedłużenie umowy na dzierżawę urządzeń laboratoryjnych.

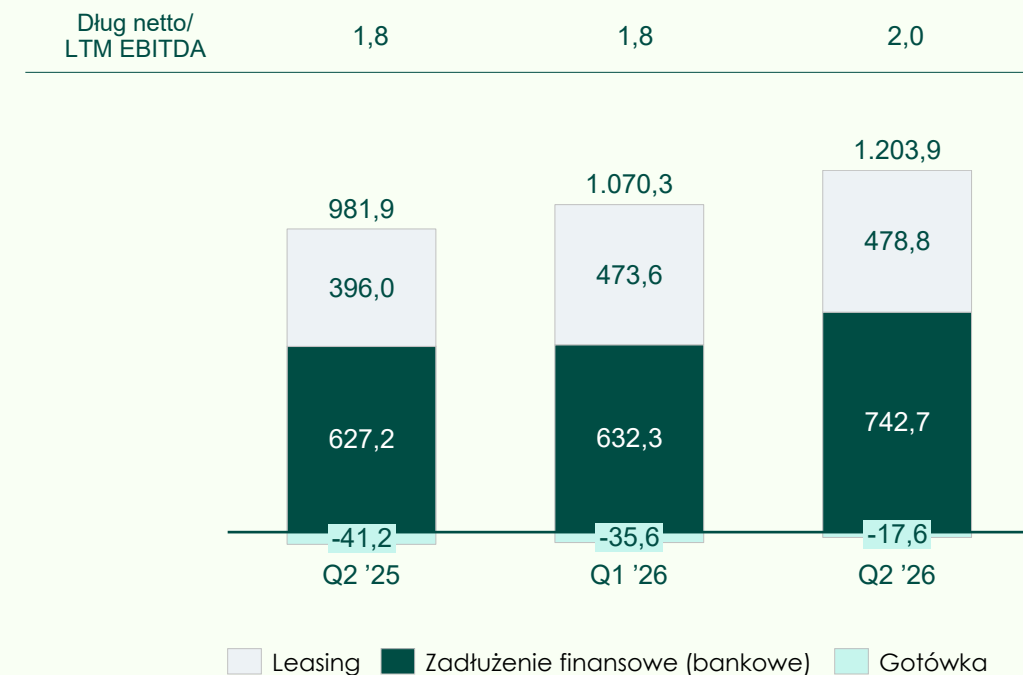
Kapitał obrotowy netto* (w mln zł)



Wskaźnik rotacji (w dniach)	Q2 '25	Q1 '26	Q2 '26	Zmiana rdr
DIO - Days Inventory Outstanding (wskaźnik rotacji zapasów)	36,2	43,1	36,4	0,2
DSO - Days Sales Outstanding (wskaźnik rotacji należności)	62,7	62,1	69,5	6,8
DPO - Days Payable Outstanding (wskaźnik rotacji zobowiązań)	51,7	53,6	53,3	1,6
CCC - Cash Conversion Cycle (cykl konwersji gotówki)	47,1	51,6	52,5	5,3

* Kapitał obrotowy netto uwzględnia: zapasy, należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług

Dług netto (w mln zł)



Dług netto/
LTM EBITDA

1,8

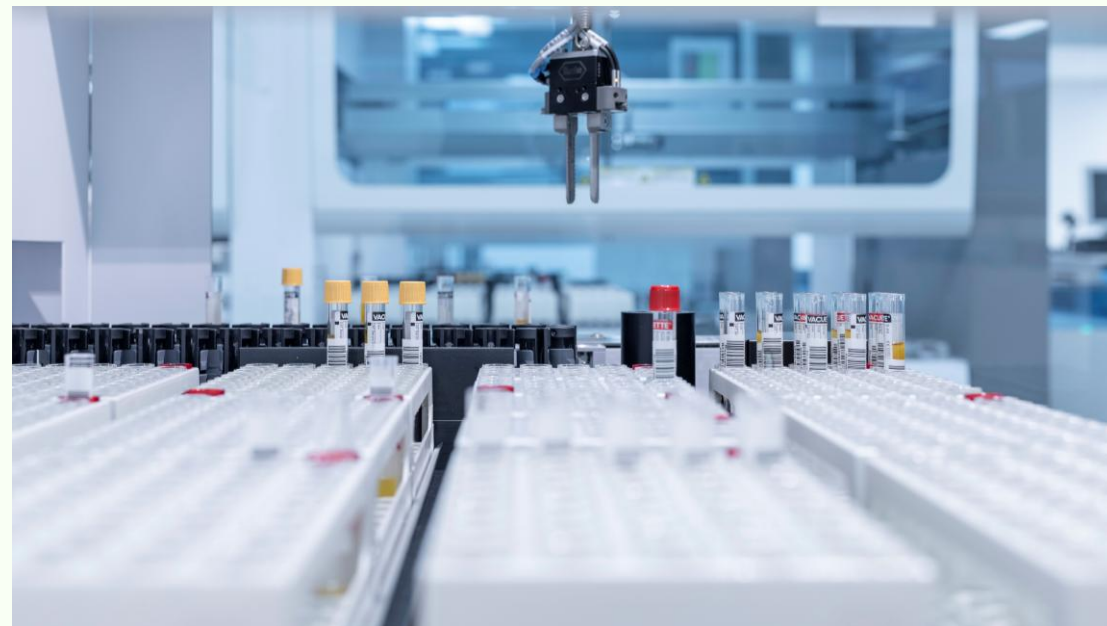
1,8

2,0

Perspektywy Grupy Diagnostyka w 2026 roku



Przychody z tytułu umów z klientami	low/mid teens % YoY growth
Średnia cena badań	high single digit % YoY growth
Wolumen badań	low/mid single digit % YoY growth
Rentowność Recurring EBITDA	close to 2025
Capex bez M&A	170-220 mln PLN
M&A Capex	50-100 mln PLN
Dług netto / EBITDA	1,7-2,0



Załączniki

Półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów (w tys. zł)

	H1 2026	H1 2025	Zmiana %	Q2 2026	Q2 2025	Zmiana %
Przychody z działalności operacyjnej	1 367 798	1 188 224	15%	686 240	593 374	15,7%
Przychody z tytułu umów z klientami	1 353 932	1 179 855	15%	683 016	588 303	16,1%
Pozostałe przychody operacyjne	13 866	8 369	66%	3 224	5 071	-36,4%
Koszty działalności operacyjnej	-1 149 651	-973 194	18%	-591 158	-490 574	20,5%
Amortyzacja	-115 858	-97 204	19%	-59 294	-50 121	18,3%
Zużycie materiałów i energii	-288 549	-241 074	20%	-151 092	-119 441	26,5%
Usługi obce	-204 835	-166 809	23%	-108 196	-85 815	26,1%
Koszty świadczeń pracowniczych	-506 406	-440 228	15%	-254 082	-220 835	15,1%
Podatki i opłaty	-17 856	-14 556	23%	-8 732	-7 365	18,6%
Pozostałe koszty rodzajowe	-11 630	-8 769	33%	-7 788	-5 079	53,3%
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-2 227	-2 528	-12%	-1 095	-1 243	-11,9%
Straty z tytułu utraty wartości (w tym odwrócenia strat z tytułu utraty wartości)	-903	2	-45250%	-177	394	-144,9%
należności handlowych i innych aktywów						
Pozostałe koszty operacyjne	-1 387	-2 028	-32%	-702	-1 069	-34,3%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	218 147	215 030	1%	95 082	102 800	-7,5%
Przychody finansowe	2 457	1 432	72%	798	706	13,0%
Koszty finansowe	-33 454	-32 996	1%	-16 248	-16 797	-3,3%
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych	125	205	-39%	-444	-182	144,0%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	187 275	183 671	2%	79 188	86 527	-8,5%
Podatek dochodowy	(40 897)	(41 805)	-2%	(18 735)	(19 772)	-5,2%
ZYSK (STRATA) NETTO	146 378	141 866	3%	60 453	66 755	-9,4%
Zysk netto przypadający:						
Akcjonariuszom Spółki Dominującej	139 947	136 668	2,4%	57 393	63 809	-10,1%
Udziałom niekontrolującym	6 431	5 198	24%	3 060	2 946	3,9%
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy Spółki Dominującej:						
Podstawowy zysk na akcję	4,1	4,0	2,4%	1,7	1,9	-10,1%
Rozwodniony zysk na akcję	4,1	4,0	2,4%	1,7	1,9	-10,1%

Półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej (w tys. zł)

AKTYWA	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 31.12.2025	Zmiana %	PASYWA	Na dzień 30.06.2026	Na dzień 31.12.2025	Zmiana %
Aktywa trwałe	1 776 105	1 700 850	4%	Kapitał własny	527 321	547 192	-4%
Rzeczowe aktywa trwałe	515 891	514 095	0%	Kapitał podstawowy	33 757	33 757	0%
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	490 452	459 489	7%	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	41 617	41 617	0%
Wartość firmy	496 604	478 091	4%	Kapitał rezerwowy	305 845	207 762	47%
Pozostałe aktywa niematerialne	187 076	174 574	7%	Zyski zatrzymane	243 093	349 758	-30%
Udzielone pożyczki	36 643	29 199	25%	Pozostałe kapitały	-114 414	-104 497	9%
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i współkontrolowanych	39 034	36 321	7%	Kapitały przypadające akcjonariuszom Spółki Dominującej	509 898	528 397	-4%
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	1 815	2 309	-21%	Kapitały przypadające udziałom niekontrolującym	17 423	18 795	-7%
Należności długoterminowe	6 994	5 526	27%	Zobowiązania długoterminowe	1 145 239	1 015 583	13%
Instrumenty pochodne	0	0	n.a	Pożyczki i kredyty bankowe	735 417	627 714	17%
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 596	1 246	28%	Zobowiązania z tytułu leasingu	344 810	305 243	13%
Aktywa obrotowe	455 776	368 688	24%	Pozostałe zobowiązania finansowe	39 081	50 226	-22%
Zapasy	57 986	68 737	-16%	Świadczenia pracownicze	3 830	3 830	0%
Należności z tytułu dostaw i usług	345 842	258 281	34%	Rezerwa na podatek odroczoney	17 576	24 024	-27%
Należności z tytułu podatku dochodowego	588	437	35%	Pozostałe zobowiązania i otrzymane dotacje	4 525	4 546	0%
Udzielone pożyczki	6 475	4 052	60%	Zobowiązania krótkoterminowe	559 321	506 763	10%
Należności publicznoprawne	192	551	-65%	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	160 356	134 960	19%
Pozostałe należności krótkoterminowe	9 074	7 812	16%	Pożyczki i kredyty bankowe	7 311	6 085	20%
Instrumenty pochodne	0	1 765	-100%	Zobowiązania z tytułu leasingu	133 971	141 602	-5%
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe i pozostałe aktywa	18 055	8 629	109%	Pozostałe zobowiązania finansowe	64 642	58 875	10%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	17 564	18 424	-5%	Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	21 678	7 431	192%
AKTYWA RAZEM	2 231 881	2 069 538	8%	Świadczenia pracownicze	93 070	83 158	12%
				Zobowiązania publicznoprawne	53 522	49 583	8%
				Pozostałe zobowiązania i otrzymane dotacje	24 771	25 069	-1%
				PASYWA RAZEM	2 231 881	2 069 538	8%

Półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych (w tys. zł)

	Za okres 01.01.2026-30.06.2026	Za okres 01.01.2025-30.06.2025
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	187 275	183 670
Korekty do zysku brutto:	147 691	129 416
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych	-125	-205
Amortyzacja	115 858	97 204
(Zysk)/strata na działalności inwestycyjnej	-4 463	-4 154
Przychody/koszty finansowe netto	31 653	32 035
Program płatności na bazie akcji	4 768	4 536
Korekty wynikające ze zmian w kapitale obrotowym netto:	-38 398	149
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	-85 784	-19 028
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu zapasów	10 985	-3 969
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań, z wyjątkiem kredytów i pożyczek	46 029	32 063
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-9 628	-8 917
Podatek dochodowy zapłacony	-33 650	-18 132
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	262 918	295 103
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	1 163	6 883
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	-67 007	-70 049
Sprzedaż inwestycji w jednostkach stowarzyszonych	-0	35
Nabycie jednostki zależnej i przedsięwzięć, po potrąceniu przejętych środków pieniężnych	-36 342	-34 713
Nabycie udziałów jednostek współkontrolowanych i stowarzyszonych	-4 733	-1 627
Sprzedaż jednostki zależnej, po potrąceniu zbytych środków pieniężnych	-0	-0
Dywidendy otrzymane	350	319
Odsetki otrzymane	33	1
Splata udzielonych pożyczek	2 036	-0
Udzielenie pożyczek	-10 644	-17 256
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-115 144	-116 407

	Za okres 01.01.2026-30.06.2026	Za okres 01.01.2025-30.06.2025
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Udział niekontrolujący w podwyższeniu kapitału jednostek zależnych	30	4 925
Nabycie udziałów niekontrolujących	0	-2 220
Przepływy finansowe z tytułu instrumentów pochodnych (IRS)	1 900	3 854
Splata głównej części zobowiązań z tytułu leasingu	-71 177	-64 043
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/ kredytów	121 454	52 100
Splaty kredytów i pożyczek	-14 209	-24 404
Odsetki od zobowiązań z tytułu leasingu	-15 859	-11 321
Odsetki od pożyczek/kredytów	-16 290	-19 930
Dywidendy wypłacone akcjonariuszom Spółki Dominującej	-148 529	-111 734
Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym	-5 954	-5 251
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-148 634	-178 024
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-860	672
Środki pieniężne na początek okresu	18 424	40 518
Środki pieniężne na koniec okresu	17 564	41 190

Michał Błasiński

Dyrektor ds. Relacji Inwestorskich

michal.blasinski@diag.pl

Zastrzeżenia prawne

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) została przygotowana przez Diagnostyka S.A. („Diagnostyka”) w celu przedstawienia wybranych informacji dotyczących Grupy Diagnostyka („Grupa Diagnostyka”) akcjonariuszom, analitykom, kontrahentom oraz innym interesariuszom. Ma ona wyłącznie charakter informacyjny i nie stanowi pełnej analizy sytuacji finansowej Grupy Diagnostyka. Dane przedstawione w Prezentacji zostały zaprezentowane z należytą starannością, jednak należy zwrócić uwagę, że niektóre mogą pochodzić ze źródeł zewnętrznych i nie były należycie weryfikowane. W odniesieniu do wyczerpującego charakteru lub rzetelności informacji przedstawionych w Prezentacji nie mogą być udzielone żadne zapewnienia ani oświadczenia.

Diagnostyka zastrzega, że informacje przedstawione w Prezentacji mają charakter orientacyjny i nie uwzględniają wszystkich okoliczności, które będą mieć wpływ na ostateczne okresowe wyniki. Mogą one w istotny sposób odbiegać od danych przedstawionych w Prezentacji. Prezentacja nie powinna być uwzględniana przez kogokolwiek w procesie decyzyjnym dotyczącym nabywania lub zbywania akcji Diagnostyki lub powiązanych z nimi instrumentów pochodnych. Diagnostyka nie ponosi żadnej odpowiedzialności za decyzje podjęte na podstawie Prezentacji.

Należy śledzić ostateczne wyniki, które publikowane są w raportach okresowych wraz z załączonymi do nich raportami z przeglądu sporządzonymi przez niezależnego biegłego rewidenta. W celu uzyskania informacji dotyczących Spółki należy zapoznać się z raportami okresowymi lub bieżącymi, które są publikowane zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa polskiego.