Wyniki finansowe Grupy Diagnostyka za 2025 r.

21 kwietnia 2026

Prowadzący

Diagnostyka+

Jakub Swadźba

Prezes Zarządu,
Chief Executive Officer (CEO)

Bartosz Cieślicki

Z-ca Dyrektora Finansowego

Główne wydarzenia 2025

Podsumowanie 2025

Podstawowe dane finansowe

Wolumen badań

174,4 mln

(wzrost o 8,1% rdr)

Przychody z działalności operacyjnej Grupy

2 410,5 mln zł

(wzrost o +23,6% rdr)

Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Spółki Dominującej

251,6 mln zł

(wzrost o +12,7% rdr)

Recurring EBITDA[1]

586,4 mln zł

(wzrost o +15,3% rdr)

Dywidenda na akcję z zysku Spółki za 2025 rok

4,40 zł

Rekomendacja Zarządu zaakceptowana przez Radę Nadzorczą[2]

[1]Grupa definiuje EBITDA jako zysk (stratę) netto skorygowany o podatek dochodowy, udział w wynikach jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych, odpisy z tytułu utraty wartości inwestycji w jednostki stowarzyszone lub współkontrolowane za dany okres, koszty finansowe, przychody finansowe oraz amortyzację. Grupa definiuje Recurring EBITDA jako EBITDA dodatkowo skorygowaną o koszty związane z IPO, program płatności w formie akcji związany z IPO oraz inne jednorazowe korekty (np. koszty opłat doradczych związanych z doradztwem transakcyjnym).

[2]Rekomendacja Zarządu Spółki pozytywnie zaopiniowana przez Radę Nadzorczą. Wskaźnik wypłaty dywidendy wynosi 59,03% kwoty wykazywanej w sprawozdaniu finansowym grupy kapitałowej w pozycji "zysk netto przypadający Akcjonariuszom Spółki Dominującej". Organem Spółki wyłącznie uprawnionym do podejmowania decyzji w sprawie podziału zysku, w tym o wypłacie dywidendy, jest Walne Zgromadzenie.

Inwestujemy

Otwarcie nowoczesnych laboratoriów

w Rzeszowie oraz w Bydgoszczy

Modernizacja laboratorium w Poznaniu

Instalacja drugiej co do wielkości linii CCM w Europie

Centrum Diagnostyki Kompleksowej

Longevity+

Poszerzamy ofertę badań

Wprowadzenie 94 nowych badań

Otwarcie

pracowni gastroenterologicznej

w Warszawie

Rozwijamy IT

Rozwój systemu laboratoryjnego xLAB

Uruchomienie centralnej rejestracji badań w marcu 2026

Aplikacja Mobilna

nowa wersja z profilaktometrem i asystentką AI - LiDią

SAP

Uruchomienie od 1 stycznia 2026

Kontynuujemy rozwój

10 akwizycji

w diagnostyce laboratoryjnej (w tym: w genetyce)

6 akwizycji

w diagnostyce obrazowej

Profilaktyka NFZ

Rozwój programu Moje Zdrowie

Podpisanie 16 kontraktów NFZ w ramach programu

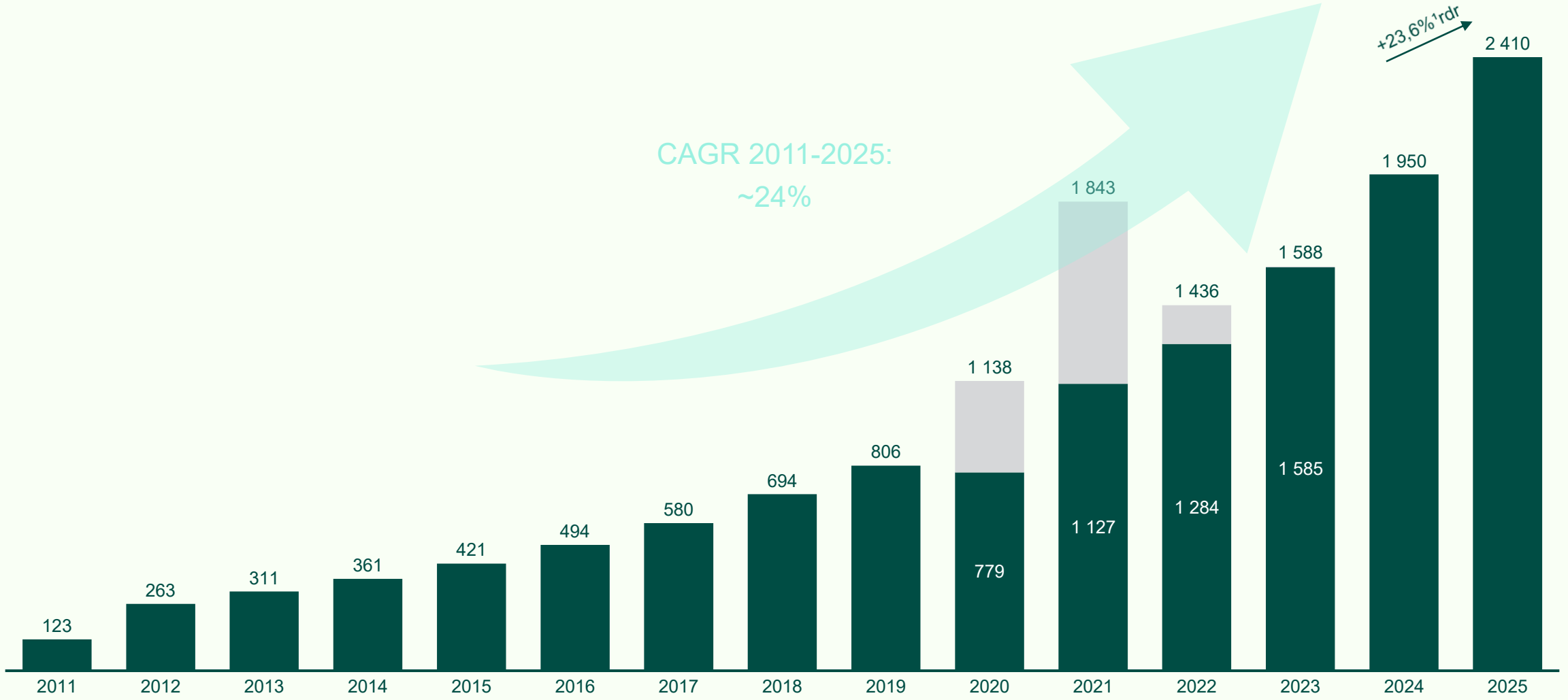
Profilaktyki raka szyjki macicy

Wyniki finansowe

Konsekwentny wzrost skali biznesu

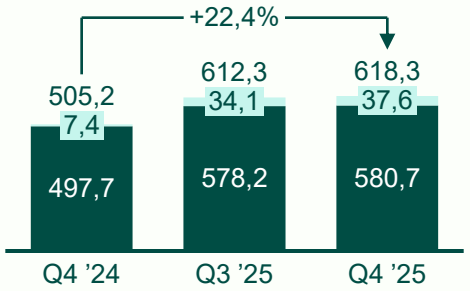
2 410 mln PLN w 2025 r.

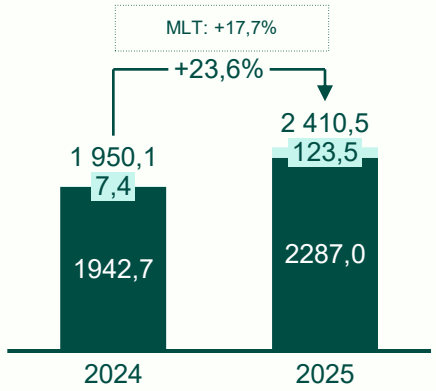
Przychody z tytułu umów z klientami (w mln zł)



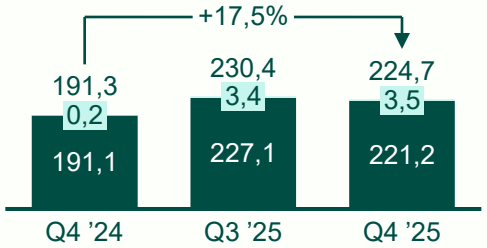
Utrzymanie wysokiej dynamiki przychodów rdr

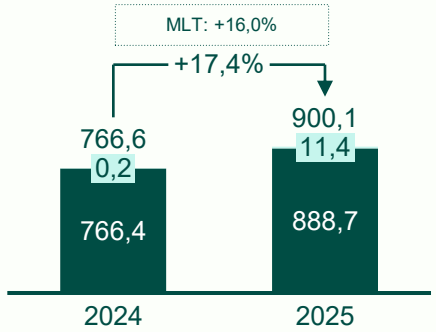
Przychody z tytułu umów z klientami (w mln zł)



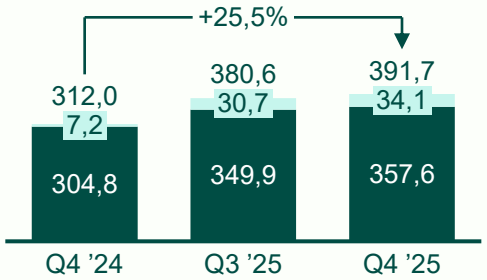


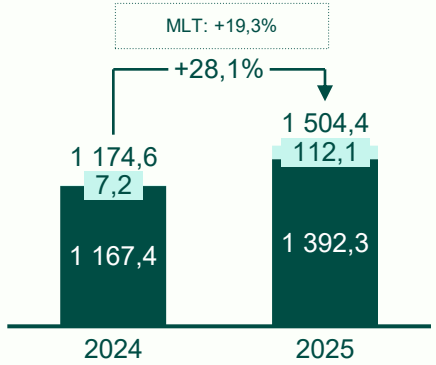
Przychody B2C





Przychody B2B

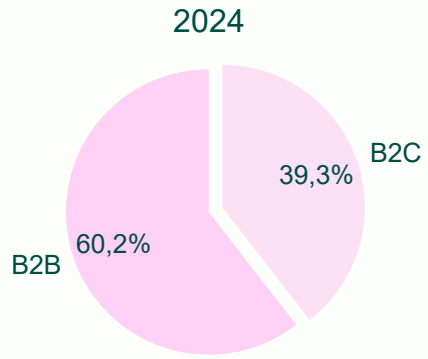


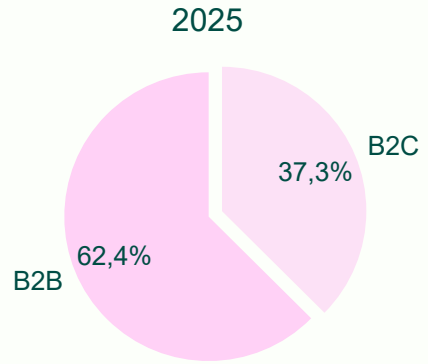


DI (Diagnostic Imaging) – rynek diagnostyki obrazowej

MLT (Medical Laboratory Testing) – rynek diagnostyki laboratoryjnej

Udział w przychodach:



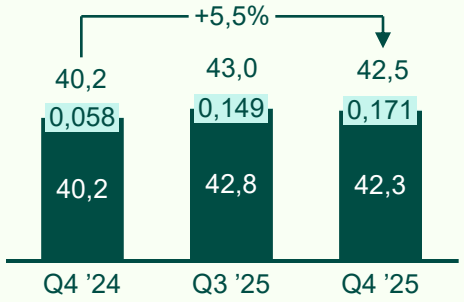


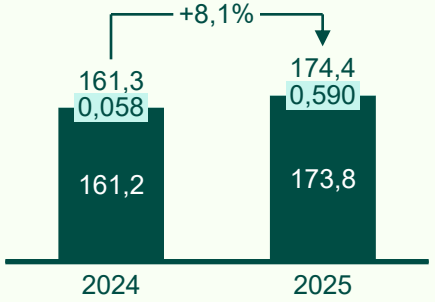
- Wysoka dynamika przychodów w Q4'25 +22,4% rdr (w tym MLT +16,7%) i w 2025 r. +23,6% rdr (w tym MLT +17,7%).
- Rozwój organiczny (+17,9% rdr) był głównym czynnikiem wzrostu przychodów z tytułu umów z klientami w 2025 r.
- Rozwój organiczny osiągnięty zarówno dzięki wzrostom cen oraz wolumenu.
- Na wartość sprzedaży w Q4'25 oraz 2025 r. wpływ miało objęcie kontroli w spółkach obrazowych (DI), co dodatkowo spowodowało wzrost udziału segmentu B2B w przychodach Grupy.

	2021	2022	2023	2024	2025
Wzrost/spadek organiczny (%)	34,8%	12,1%	20,9%	20,7%	17,9%

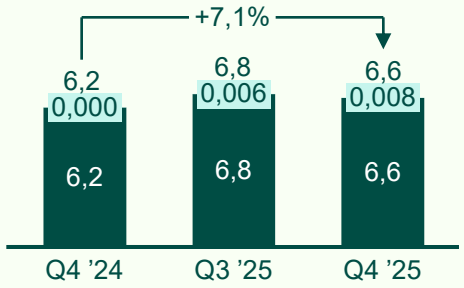
Wzrost przychodów determinowany wzrostem wolumenu i wzrostem cen

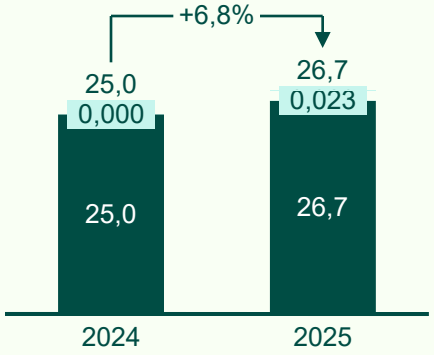
Wolumen badań (w mln)



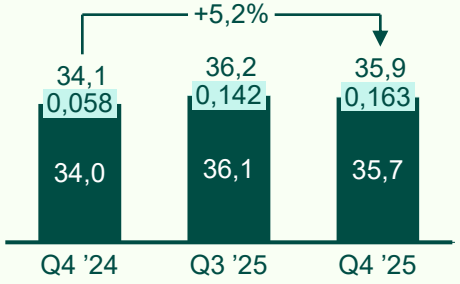


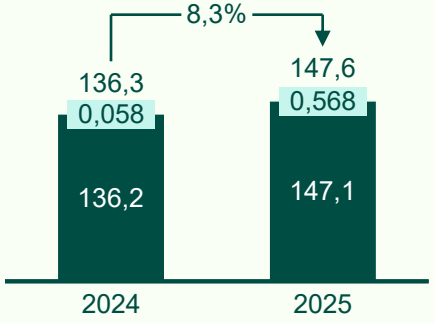
Wolumen B2C (w mln)





Wolumen B2B (w mln)

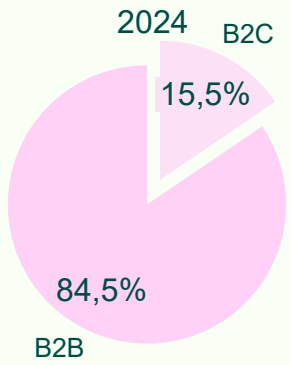


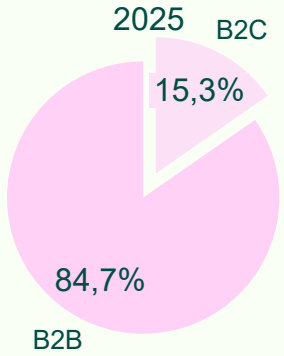


DI (Diagnostic Imaging) – rynek diagnostyki obrazowej

MLT (Medical Laboratory Testing) – rynek diagnostyki laboratoryjnej

Udział w wolumenie





- Wzrost wolumenu badań: +5,5% w Q4'25 (w tym: +5,2% w MLT) oraz +8,1% w 2025 (w tym +7,8% w MLT).
- Wzrost średniej ceny sprzedanych badań w MLT +10,9% w Q4'25 oraz +9,5% w 2025.
- Konsolidacja nowych spółek obrazowych wraz z początkiem 2025 r. istotnie wpłynęła na wzrost średniej ceny sprzedaży +17,6% w Q4'25; +15,0% w całym 2025.
- Wzrost średniej ceny w segmencie obrazowym o 71,7% w Q4'25 jest efektem zmiany struktury sprzedaży poprzez zmniejszenie udziału usług teleradiologicznych w 2025 r., charakteryzujących się niższą ceną sprzedaży i wyższym wolumenem.

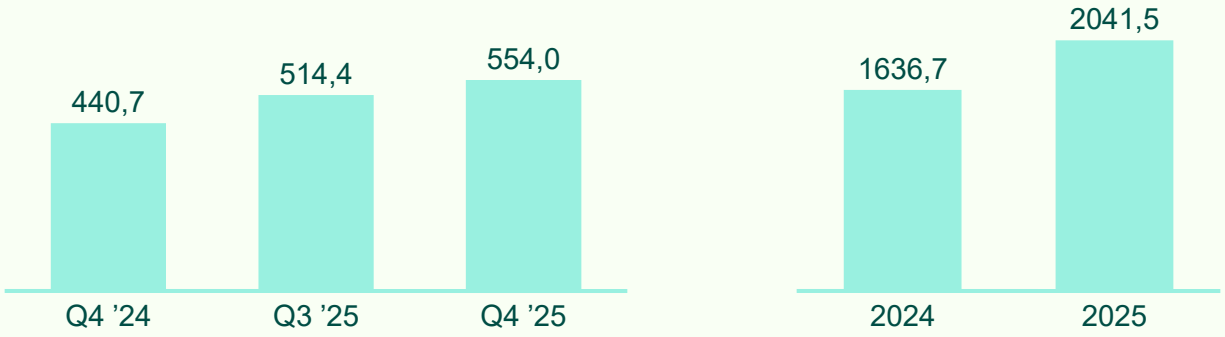
Średnia cena*	Q4 '24	Q3 '25	Q4 '25	zmiana % (r/r)	2024	2025	zmiana % (r/r)
MLT	12,3	13,5	13,7	10,9%	12,0	13,1	9,5%
DI**	127,8	229,0	219,4	71,7%	127,8	209,1	63,7%
Średnia	12,3	14,2	14,5	17,6%	12,0	13,8	15,0%
Średnioroczna inflacja CPI (źródło: GUS)					3,6%	3,6%	0,0%

* bez sprzedaży towarów ** uwzględnia usługi opisu badań w ramach teleradiologii

Struktura kosztów operacyjnych

Koszty działalności operacyjnej (w mln zł)

Wzrost kosztów działalności operacyjnej %:	**25,7%**	**24,7%**
Wzrost przychodów z tytułu Umów z klientami %:	**22,4%**	**23,6%**

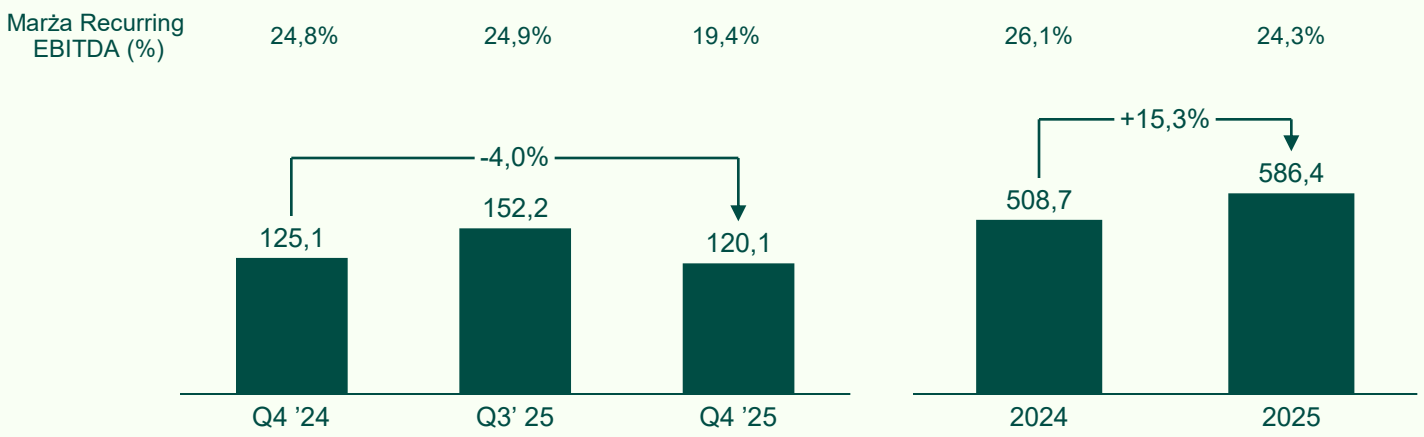


+ Koszty działalności operacyjnej odnotowały wyższą dynamikę rdr w porównaniu z przychodami z tytułu umów z klientami w Q4'2025 oraz w 2025 r., co wynika głównie z:
  - wzrostu kosztów zużycia materiałów i energii spowodowany włączeniem do konsolidacji spółek diagnostyki obrazowej oraz przejściowym efektem związanym z wdrażaniem SAP w Diagnostyka SA
  - wyższych kosztów usług obcych, w szczególności udziału kosztów lekarzy radiologów (niska baza w 2024 oraz wzrostu skali biznesu obrazowego w 2025)
  - niegotówkowego odpisu z tyt. utraty wartości w kwocie 6,4 mln zł w Q4'25 (głównie przez zmianę taryfikacji świadczeń medycznych w diagnostyce obrazowej)

Koszty działalności operacyjnej bez one off (w mln zł)	Q4 '24	Q4 '25	zmiana (%) rdr	(%) przychodów z umów z klientami Q4 '24	(%) przychodów z umów z klientami Q4 '25	2024	2025	zmiana (%) rdr	(%) przychodów z umów z klientami 2024	(%) przychodów z umów z klientami 2025
Amortyzacja	43,1	53,1	23,1%	8,5%	8,6%	161,5	201,8	24,9%	8,3%	8,4%
Zużycie materiałów i energii	104,6	135,8	29,9%	20,7%	22,0%	411,8	499,8	21,4%	21,1%	20,7%
Usługi obce	72,8	99,0	36,1%	14,4%	16,0%	252,6	357,3	41,5%	13,0%	14,8%
Koszty świadczeń pracowniczych	199,1	243,7	22,4%	39,4%	39,4%	752,1	915,8	21,8%	38,6%	38,0%
Podatki i opłaty	8,0	6,4	-20,0%	1,6%	1,0%	23,6	29,0	22,8%	1,2%	1,2%
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1,7	1,6	-5,1%	0,3%	0,3%	8,2	5,3	-35,6%	0,4%	0,2%
Odpis z tyt. utraty wartości	0,0	6,4	n/a	0,0%	1,0%	0,0	6,4	n/a	0,0%	0,3%
Pozostałe koszty	7,7	7,8	0,9%	1,5%	1,3%	17,8	24,4	37,1%	0,9%	1,0%
SUMA	437,0	554,0	26,8%	86,5%	89,6%	1 627,6	2 039,7	25,3%	83,5%	84,6%

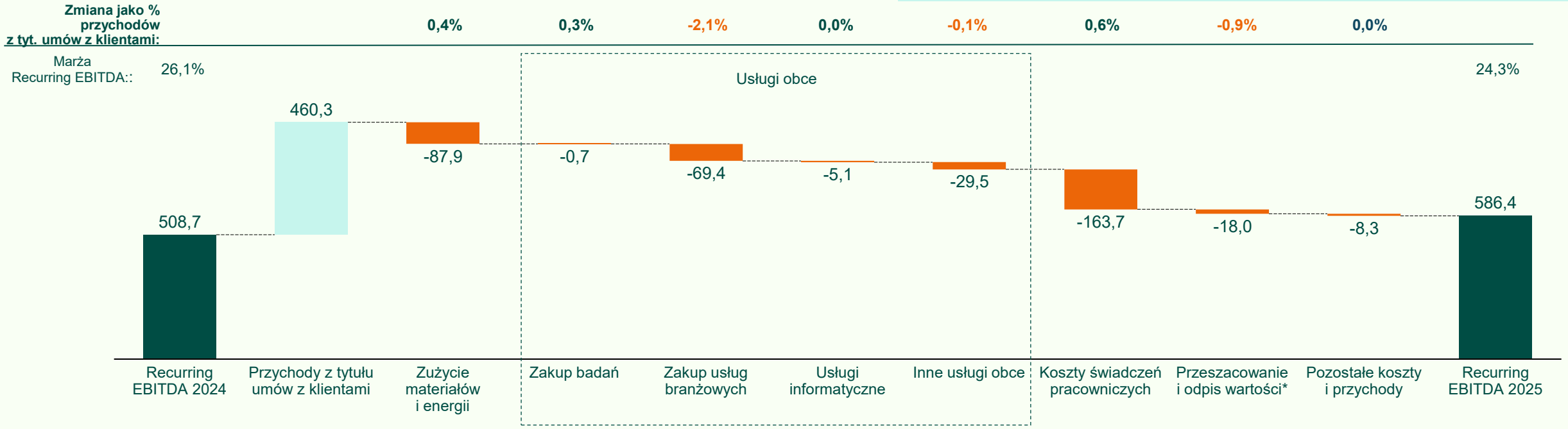
Wzrost Recurring EBITDA o 15,3% rdr do 586,4 mln zł

Recurring EBITDA (w mln zł)



- W okresie porównawczym (Q4'2024) Recurring EBITDA była wsparta zyskiem z przeszacowania: +11,5 mln zł (wycena udziałów do wartości godziwej przy objęciu kontroli w wybranych spółkach obrazowych, w pozostałych przychodach operacyjnych). Natomiast w Q4'2025 ujęto niegotówkowy odpis z tyt. utraty wartości w kwocie -6,4 mln zł. Łączny wpływ na Recurring EBITDA 2025 wyniósł -18,0 mln zł.*
- Marża Recurring EBITDA po wyłączeniu wpływu z przeszacowania udziałów i odpisu z tyt. utraty wartości:
  Q4'24: 22,5% vs. Q4'25: 20,5%;
  2024: 25,5% vs. 2025: 24,6%

Recurring EBITDA 2025 vs. 2024 (w mln zł)



251,6 mln zł zysku netto przypadającego akcjonariuszom j. dominującej

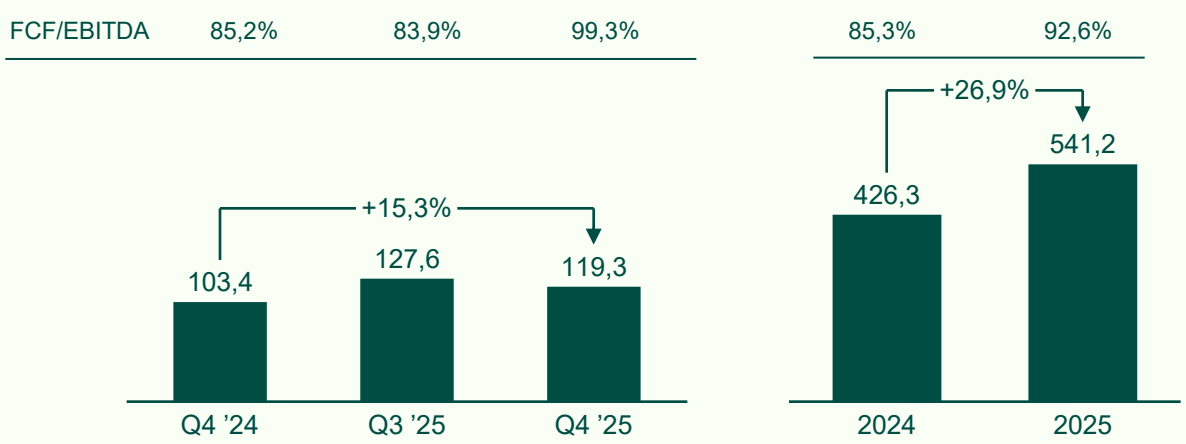
	Q4'24	Q4'25	Zmiana rdr	Zmiana rdr (%)	2024	2025	Zmiana rdr	Zmiana rdr (%)
Recurring EBITDA	**125,1**	**120,1**	**-5,0**	**-4,0%**	**508,7**	**586,4**	**77,7**	**15,3%**
Marża Recurring EBITDA	***24,8%***	***19,4%***	***-5,3%***		***26,1%***	***24,3%***	***-1,8%***	
Koszty one off	-3,7	0,0	3,7	-100,0%	-9,1	-1,9	7,3	-79,6%
Amortyzacja	-43,1	-53,1	-10,0	23,1%	-161,5	-201,8	-40,3	24,9%
EBIT	**78,2**	**67,0**	**-11,2**	**-14,4%**	**338,0**	**382,7**	**44,7**	**13,2%**
Marża EBIT	***15,5%***	***10,8%***	***-4,6%***		***17,3%***	***15,9%***	***-1,5%***	
Przychody finansowe	2,5	1,1	-1,3	-54,2%	8,9	3,2	-5,7	-63,8%
Koszty finansowe	-16,2	-18,8	-2,6	16,2%	-57,4	-68,9	-11,5	20,0%
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych	-0,2	-0,4	-0,2	124,5%	1,6	-0,2	-1,8	-112,0%
Podatek dochodowy	-10,0	-9,6	0,4	-4,1%	-59,2	-55,0	4,2	-7,1%
Zysk netto	**54,3**	**39,3**	**-15,0**	**-27,7%**	**232,0**	**261,9**	**29,9**	**12,9%**
Marża zysku netto	***10,7%***	***6,4%***	***-4,4%***		***11,9%***	***10,9%***	***-1,0%***	
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Spółki Dominującej	**52,2**	**36,9**	**-15,3**	**-29,4%**	**223,3**	**251,6**	**28,3**	**12,7%**
Zysk netto przypadający udziałom niedającym kontroli	2,1	2,4	0,3	15,4%	8,6	10,3	1,6	19,0%

Główne czynniki zmiany zysku netto w 2025:

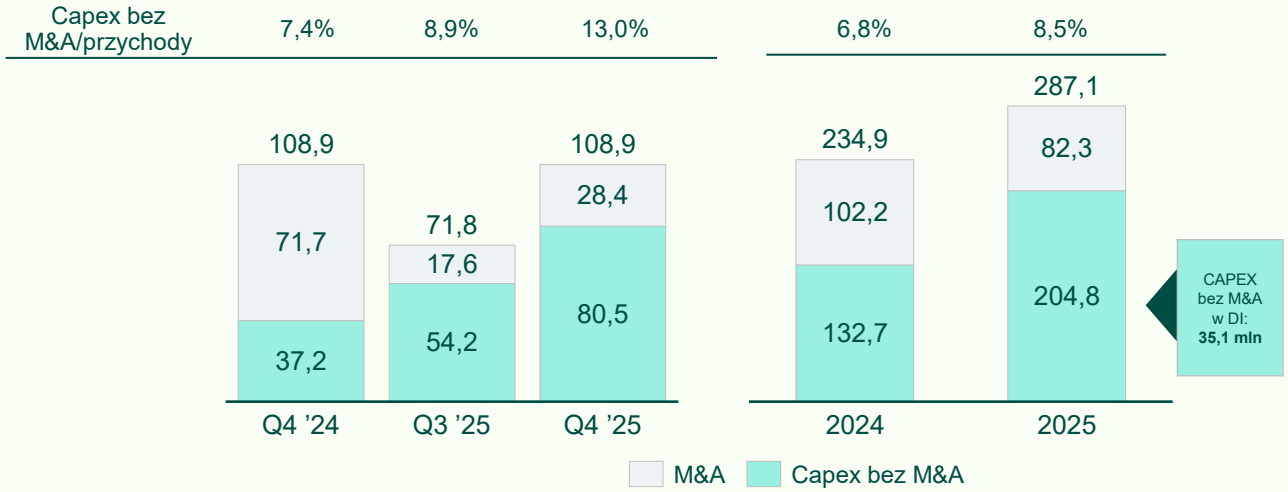
+ Wzrost kosztów amortyzacji rdr spowodowany włączeniem do konsolidacji spółek diagnostyki obrazowej oraz dalszym rozwojem Grupy.
+ Spadek wysokości podatku dochodowego wynikający z wykorzystania ulgi badawczo-rozwojowej z bieżącego roku (+5,5 mln zł) oraz za lata 2019-2023 (+9,2 mln); dodatkowo dokonano korekty CIT z poprzednich lat (+4,1 mln zł).
+ Spadek przychodów finansowych rdr wynikający z:
  - braku przychodów z wyceny instrumentów pochodnych w 2025 roku (w 2024 zysk +4,7mln);
  - w 2024 roku ujęto zysk 0,5 mln zł ze sprzedaży jednostki zależnej;
+ Wzrost kosztów finansowych rdr spowodowany włączeniem do konsolidacji spółek diagnostyki obrazowej oraz wzrostem odsetek od leasingu.

Silny cash flow napędzający dalszy rozwój Grupy

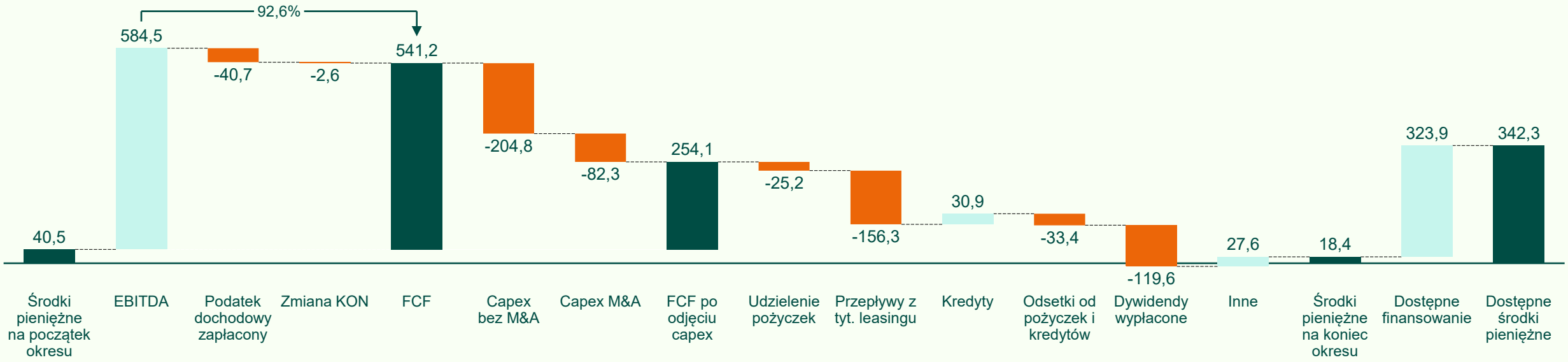
Free Cash Flow (w mln zł)



Capex (w mln zł)



Środki pieniężne 2025 (w mln zł)

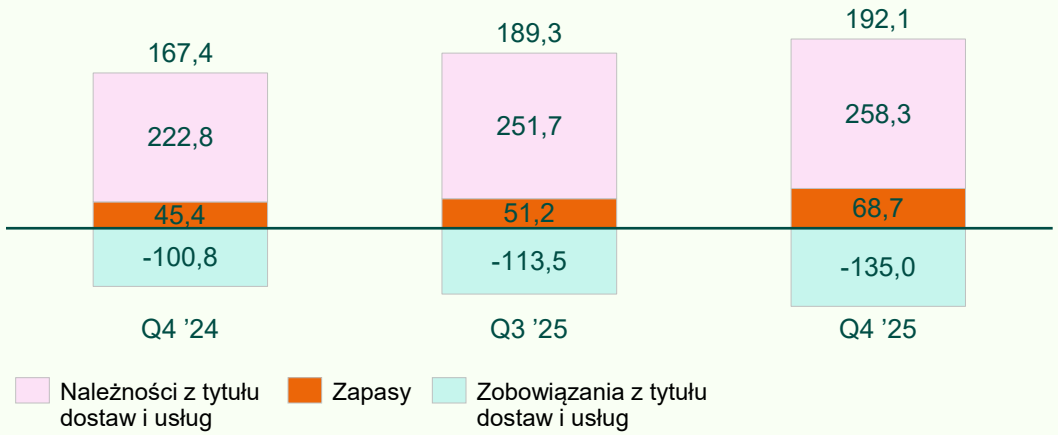


[1] FCF (ang. Free Cash Flow) – Spółka definiuje Free Cash Flow jako EBITDA pomniejszoną o: (i) zapłacony podatek dochodowy; oraz (ii) korekty wynikające ze zmian w kapitale obrotowym wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych.
[2] Przychody z tytułu umów z klientami.
[3] Zmiana kapitału obrotowego netto (KON).

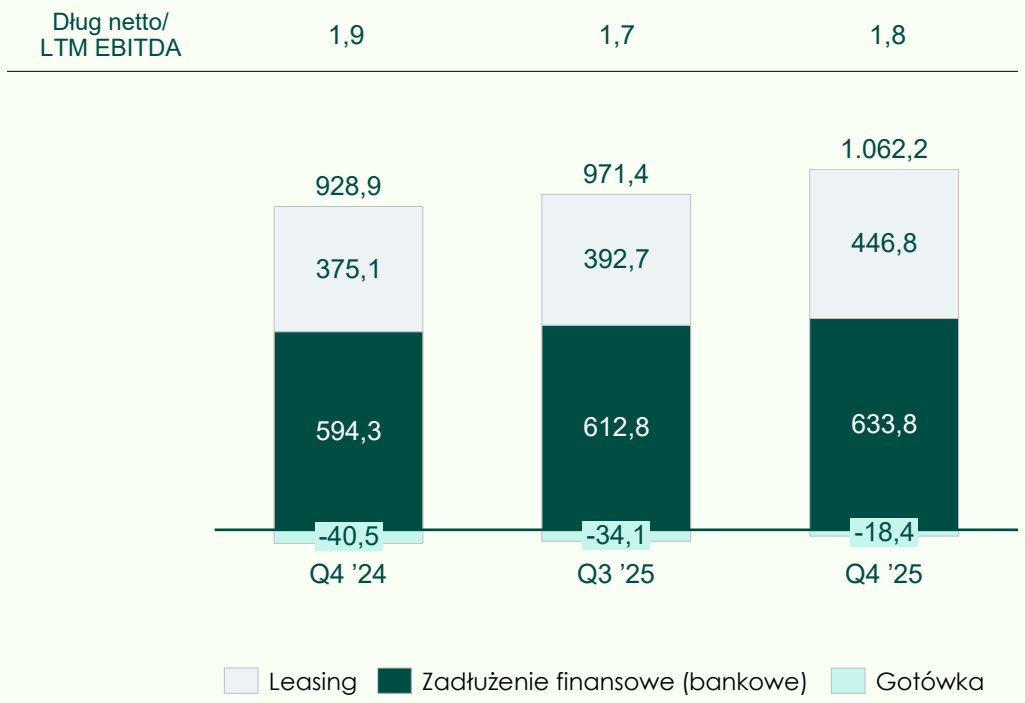
Dług netto i kapitał obrotowy pod kontrolą

- Kapitał obrotowy netto wzrósł na koniec 2025 r. o 24,7 mln rdr. Wzrost KON wynika m.in.: ze wzrostu poziomu należności o 35,5 mln zł oraz z przejściowego wzrostu poziomu zapasów o 23,3 mln zł, który wynikał głównie z zabezpieczenia operacyjnego przed wdrożeniem SAP, co również miało wpływ na wzrost zobowiązań.
- Dług netto w porównaniu z Q4'24 rdr wzrósł do poziomu 1062,2 mln zł w wyniku wzrostu zobowiązań z tytułu leasingu (+71,7 mln) oraz wzrostu zadłużenia finansowego (bankowego) (+39,5mln). Istotny udział w zwiększeniu zobowiązania leasingowego miało nowe prawo do użytkowania systemu SAP oraz przedłużenie umowy na dzierżawę urządzeń laboratoryjnych.
- Poziom zadłużenia finansowego (bankowego) w porównaniu do Q3'25 wzrósł o 21,0 mln zł.

Kapitał obrotowy netto* (w mln zł)



Dług netto (w mln zł)



Wskaźnik rotacji (w dniach)	Q4 '24	Q3 '25	Q4 '25	Zmiana rdr	2024	2025	Zmiana rdr
DIO - Days Inventory Outstanding (wskaźnik rotacji zapasów)	39,2	37,7	40,6	1,4	37,4	41,7	4,3
DSO - Days Sales Outstanding (wskaźnik rotacji należności)	62,5	59,9	59,9	-2,6	59,4	58,4	-1,0
DPO - Days Payable Oustanding (wskaźnik rotacji zobowiązań)	50,6	50,3	48,7	-1,9	48,9	50,2	1,3
CCC - Cash Conversion Cycle (cykl konwersji gotówki)	51,2	47,2	51,8	0,7	47,9	49,8	1,9

* Kapitał obrotowy netto uwzględnia: zapasy, należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług

Perspektywy Grupy Diagnostyka w 2026 roku

Przychody z tytułu umów z klientami	low/mid teens % YoY growth
Średnia cena badań	high single digit % YoY growth
Wolumen badań	low/mid single digit % YoY growth
Rentowność Recurring EBITDA	close to 2025
Capex bez M&A	170-220 mln PLN
M&A Capex	50-100 mln PLN
Dług netto / EBITDA	1,7-2,0

Załączniki

Roczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów (w tys. zł)

	2025	2024	Zmiana %	Q4 2025	Q4 2024	Zmiana %
Przychody z działalności operacyjnej	2 424 233	1 974 688	23%	620 933	518 906	20%
Przychody z tytułu umów z klientami	2 410 467	1 950 147	24%	618 270	505 156	22%
Pozostałe przychody operacyjne	13 766	24 541	-44%	2 663	13 750	-81%
Koszty działalności operacyjnej	-2 041 532	-1 636 677	25%	-553 954	-440 702	26%
Amortyzacja	-201 794	-161 525	25%	-53 094	-43 131	23%
Zużycie materiałów i energii	-499 765	-411 825	21%	-135 833	-104 559	30%
Usługi obce	-357 058	-258 806	38%	-99 037	-73 637	34%
Koszty świadczeń pracowniczych	-917 838	-754 966	22%	-243 736	-201 956	21%
Podatki i opłaty	-28 984	-23 602	23%	-6 420	-8 020	-20%
Pozostałe koszty rodzajowe	-20 668	-15 343	35%	-7 318	-5 880	24%
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-5 264	-8 173	-36%	-1 586	-1 670	-5%
Straty z tytułu utraty wartości (w tym odwrócenia strat z tytułu utraty wartości) należności handlowych i innych aktywów finansowych	-960	753	-227%	-618	-292	112%
Pozostałe koszty operacyjne	-9 201	-3 190	188%	-6 312	-1 557	305%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	382 701	338 011	13%	66 979	78 204	-14%
Przychody finansowe	3 233	8 941	-64%	1 135	2 478	-54%
Koszty finansowe	-68 860	-57 367	20%	-18 794	-16 178	16%
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych	-192	1 609	-112%	-419	-187	124%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	316 882	291 194	9%	48 901	64 317	-24%
Podatek dochodowy	-55 008	-59 235	-7%	-9 639	-10 050	-4%
ZYSK (STRATA) NETTO	261 874	231 959	13%	39 262	54 267	-28%
Zysk netto przypadający:						
Akcjonariuszom Spółki Dominującej	251 603	223 326	12,7%	36 879	52 203	-29,4%
Udziałom niekontrolującym	10 271	8 633	19%	2 382	2 064	15%
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy Spółki Dominującej:						
Podstawowy zysk na akcję	7,5	6,6	13%	0,0	0,0	
Rozwodniony zysk na akcję	7,5	6,6	13%	0,0	0,0	

Roczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej (w tys. zł)

AKTYWA	Na dzień 31.12.2025	Na dzień 31.12.2024	Zmiana %
Aktywa trwałe	1 700 850	1 390 996	22%
Rzeczowe aktywa trwałe	514 095	422 400	22%
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	459 489	369 770	24%
Wartość firmy	478 091	414 812	15%
Pozostałe aktywa niematerialne	174 574	122 533	42%
Udzielone pożyczki	29 199	6 437	354%
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i współkontrolowanych	36 321	37 739	-4%
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	2 309	2 555	-10%
Należności długoterminowe	5 526	4 733	17%
Instrumenty pochodne	0	9 009	-100%
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 246	1 008	24%
Aktywa obrotowe	368 688	327 023	13%
Zapasy	68 737	45 438	51%
Należności z tytułu dostaw i usług	258 281	222 750	16%
Należności z tytułu podatku dochodowego	437	4 081	-89%
Udzielone pożyczki	4 052	156	2497%
Należności publicznoprawne	551	776	-29%
Pozostałe należności krótkoterminowe	7 812	7 274	7%
Instrumenty pochodne	1 765	175	909%
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe i pozostałe aktywa	8 629	5 855	47%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	18 424	40 518	-55%
AKTYWA RAZEM	2 069 538	1 718 019	20%

PASYWA	Na dzień 31.12.2025	Na dzień 31.12.2024	Zmiana %
Kapitał własny	547 192	433 499	26%
Kapitał podstawowy	33 757	33 757	0%
Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	41 617	41 617	0%
Kapitał rezerwowy	207 762	107 841	93%
Zyski zatrzymane	349 758	309 810	13%
Pozostałe kapitały	-104 497	-74 390	40%
Kapitały przypadające akcjonariuszom Spółki Dominującej	528 397	418 635	26%
Kapitały przypadające udziałom niekontrolującym	18 795	14 864	26%
Zobowiązania długoterminowe	1 015 583	888 502	14%
Pożyczki i kredyty bankowe	627 714	579 786	8%
Zobowiązania z tytułu leasingu	305 243	250 548	22%
Pozostałe zobowiązania finansowe	50 226	35 931	40%
Świadczenia pracownicze	3 830	2 893	32%
Rezerwa na podatek odroczony	24 024	15 001	60%
Pozostałe zobowiązania i otrzymane dotacje	4 546	4 343	5%
Zobowiązania krótkoterminowe	506 763	396 018	28%
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	134 960	100 764	34%
Pożyczki i kredyty bankowe	6 085	14 563	-58%
Zobowiązania z tytułu leasingu	141 602	124 526	14%
Pozostałe zobowiązania finansowe	58 875	26 684	121%
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	7 431	2 794	166%
Świadczenia pracownicze	83 158	67 019	24%
Zobowiązania publicznoprawne	49 583	39 704	25%
Pozostałe zobowiązania i otrzymane dotacje	25 069	19 964	26%
PASYWA RAZEM	2 069 538	1 718 019	20%

Roczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych (w tys. zł)

	2025	2024
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	316 882	291 194
Korekty do zysku brutto:	278 202	197 458
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych	192	-1 609
Amortyzacja	201 794	161 525
(Zysk)/strata na działalności inwestycyjnej	1 891	-16 839
Przychody/koszty finansowe netto	66 229	50 721
Program płatności na bazie akcji	8 096	3 660
Korekty wynikające ze zmian w kapitale obrotowym netto:	-2 566	-17 659
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	-32 129	-42 351
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu zapasów	-23 274	-6 651
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań, z wyjątkiem kredytów i pożyczek	55 492	31 752
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-2 655	-409
Podatek dochodowy zapłacony	-40 750	-55 565
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	551 768	415 428
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	10 827	3 153
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	-204 781	-132 709
Sprzedaż inwestycji w jednostkach stowarzyszonych	1 165	5
Nabycie jednostki zależnej i przedsięwzięć, po potrąceniu przejętych środków pieniężnych	-80 178	-98 355
Nabycie udziałów jednostek współkontrolowanych i stowarzyszonych	-2 129	-3 813
Sprzedaż jednostki zależnej, po potrąceniu zbytych środków pieniężnych	-0	177
Dywidendy otrzymane	1 072	1 433
Odsetki otrzymane	20	418
Udzielenie pożyczek	-25 247	-6 044
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-299 251	-235 734

	2025	2024
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Udział niekontrolujący w podwyższeniu kapitału jednostek zależnych	6 125	-0
Nabycie udziałów niekontrolujących	-2 220	-2 765
Przepływy finansowe z tytułu instrumentów pochodnych (IRS)	6 788	8 424
Spłata głównej części zobowiązań z tytułu leasingu	-129 139	-116 353
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/ kredytów	177 448	251 361
Spłaty kredytów i pożyczek	-146 568	-210 119
Odsetki od zobowiązań z tytułu leasingu	-27 203	-16 475
Odsetki od pożyczek/kredytów	-40 229	-39 366
Dywidendy wypłacone akcjonariuszom Spółki Dominującej	-111 734	-105 658
Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym	-7 879	-5 518
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-274 611	-236 469
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-22 094	-56 775
Środki pieniężne na początek okresu	40 518	97 293
Środki pieniężne na koniec okresu	18 424	40 518

Kontakt

Michał Błasiński

Dyrektor ds. Relacji Inwestorskich

michal.blasinski@diag.pl

Zastrzeżenia prawne

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) została przygotowana przez Diagnostyka S.A. („Diagnostyka”) w celu przedstawienia wybranych informacji dotyczących Grupy Diagnostyka („Grupa Diagnostyka”) akcjonariuszom, analitykom, kontrahentom oraz innym interesariuszom. Ma ona wyłącznie charakter informacyjny i nie stanowi pełnej analizy sytuacji finansowej Grupy Diagnostyka. Dane przedstawione w Prezentacji zostały zaprezentowane z należytą starannością, jednak należy zwrócić uwagę, że niektóre mogą pochodzić ze źródeł zewnętrznych i nie były należycie weryfikowane. W odniesieniu do wyczerpującego charakteru lub rzetelności informacji przedstawionych w Prezentacji nie mogą być udzielone żadne zapewnienia ani oświadczenia.

Diagnostyka zastrzega, że informacje przedstawione w Prezentacji mają charakter orientacyjny i nie uwzględniają wszystkich okoliczności, które będą mieć wpływ na ostateczne okresowe wyniki. Mogą one w istotny sposób odbiegać od danych przedstawionych w Prezentacji. Prezentacja nie powinna być uwzględniana przez kogokolwiek w procesie decyzyjnym dotyczącym nabywania lub zbywania akcji Diagnostyki lub powiązanych z nimi instrumentów pochodnych. Diagnostyka nie ponosi żadnej odpowiedzialności za decyzje podjęte na podstawie Prezentacji.

Należy śledzić ostateczne wyniki, które publikowane są w raportach okresowych wraz z załączonymi do nich raportami z przeglądu sporządzonymi przez niezależnego biegłego rewidenta. W celu uzyskania informacji dotyczących Spółki należy zapoznać się z raportami okresowymi lub bieżącymi, które są publikowane zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa polskiego.