

Wyniki finansowe Grupy Diagnostyka za Q2 2025

5 września 2025

Prowadzący

Diagnostyka+



Jakub Swadźba

Prezes Zarządu,
Chief Executive Officer (CEO)



Paweł Chytła

Wiceprezes Zarządu ds. Finansowych,
Chief Financial Officer (CFO)

Główne wydarzenia operacyjne Q2 '25

Podsumowanie Q2 '25



Podstawowe dane finansowe w Q2 '25

Wolumen badań
43,7 mln
(zmiana rdr +7,7%)

Przychody z działalności
operacyjnej Grupy
593,4 mln zł
(zmiana rdr +22,5%)

Zysk netto przypadający
Akcjonariuszom
Spółki Dominującej
63,8 mln zł
(zmiana rdr 14,5%)

Recurring EBITDA¹
152,9 mln zł
(zmiana rdr +24,5%)

111,7 mln zł (3,31 zł na akcję)
wyłaconą dywidenda Spółki za 2024 rok

Główne wydarzenia operacyjne w Q2 '25



**Profilaktyka
40 PLUS**
Zakończenie Programu
(kwiecień)

Moje Zdrowie
Start Programu (maj)

Wygrane przetargi w ramach programu
Profilaktyki raka szyjki macicy



3 akwizycje
w diagnostyce
laboratoryjnej

3 akwizycje
w diagnostyce
obrazowej

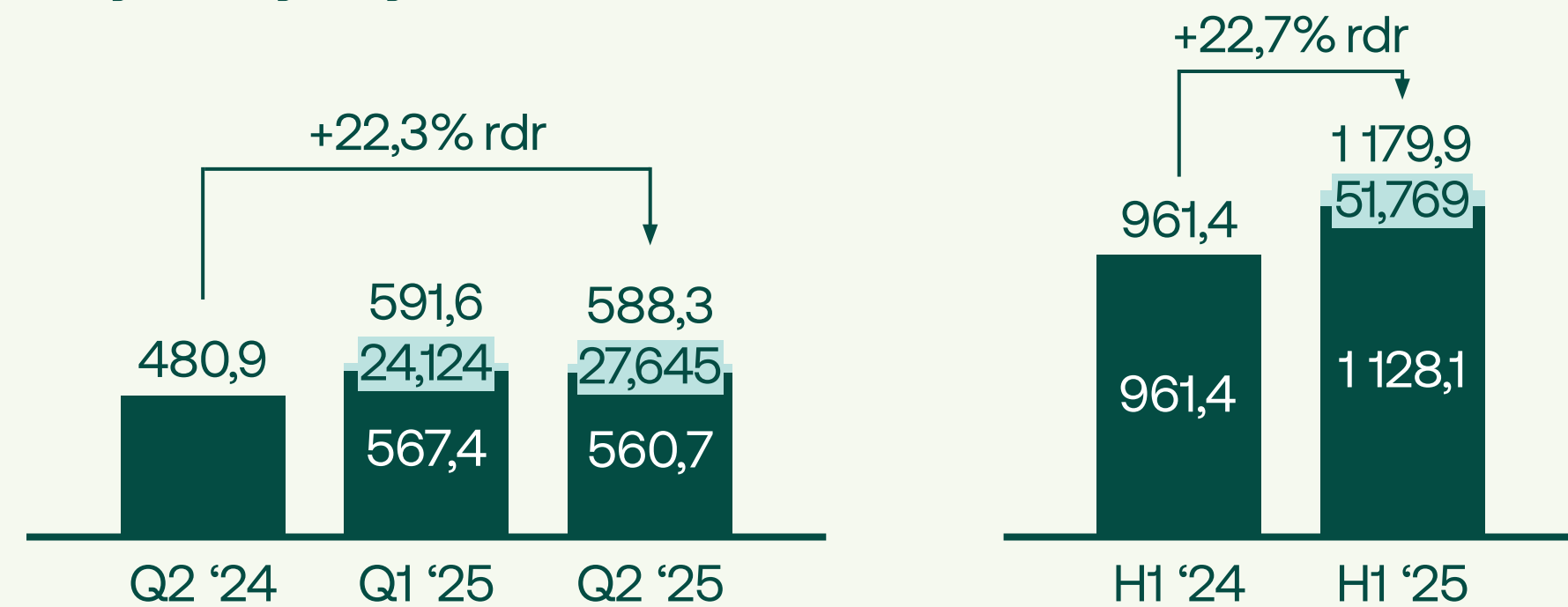
¹Grupa definiuje EBITDA jako zysk (stratę) netto skorygowany o podatek dochodowy, udział w wynikach jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych, odpisy z tytułu utraty wartości inwestycji w jednostki stowarzyszone lub współkontrolowane za dany okres, koszty finansowe, przychody finansowe oraz amortyzację. Grupa definiuje Recurring EBITDA jako EBITDA dodatkowo skorygowaną o koszty związane z IPO, programem płatności w formie akcji oraz inne jednorazowe korekty (np. koszty opłat doradczych związanych z doradztwem transakcyjnym).

Wyniki finansowe

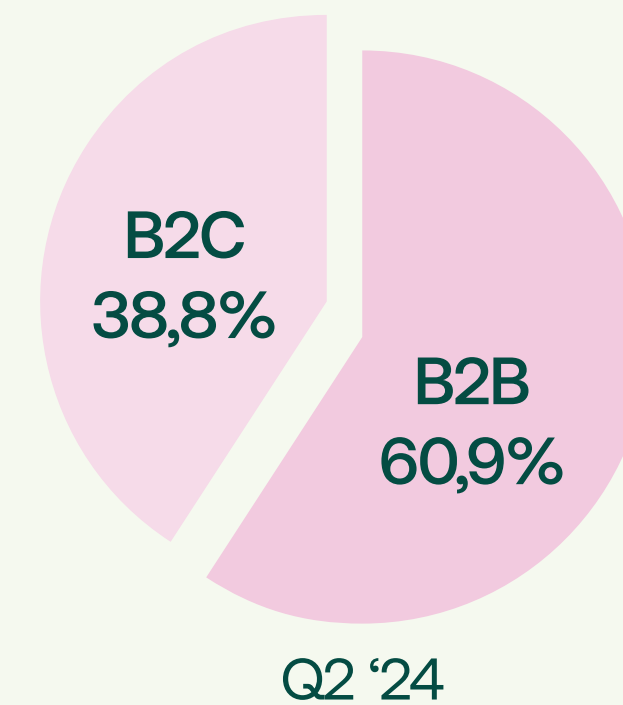
Utrzymanie wysokiej dynamiki przychodów rdr



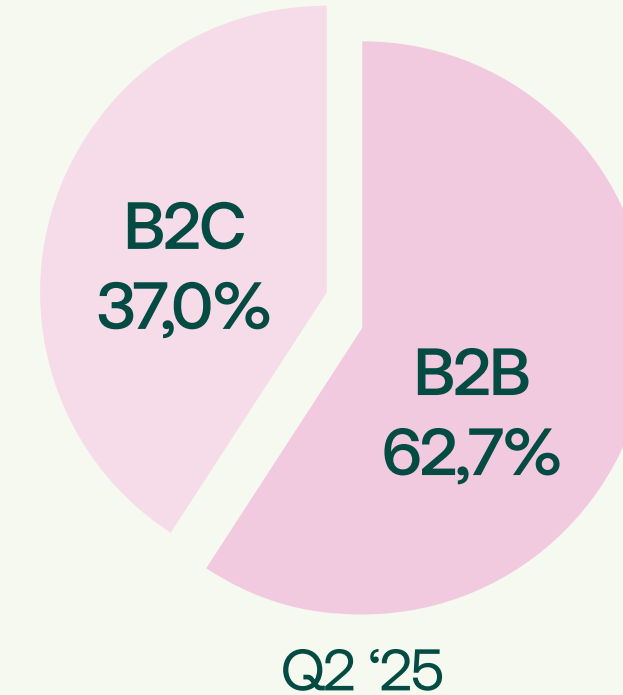
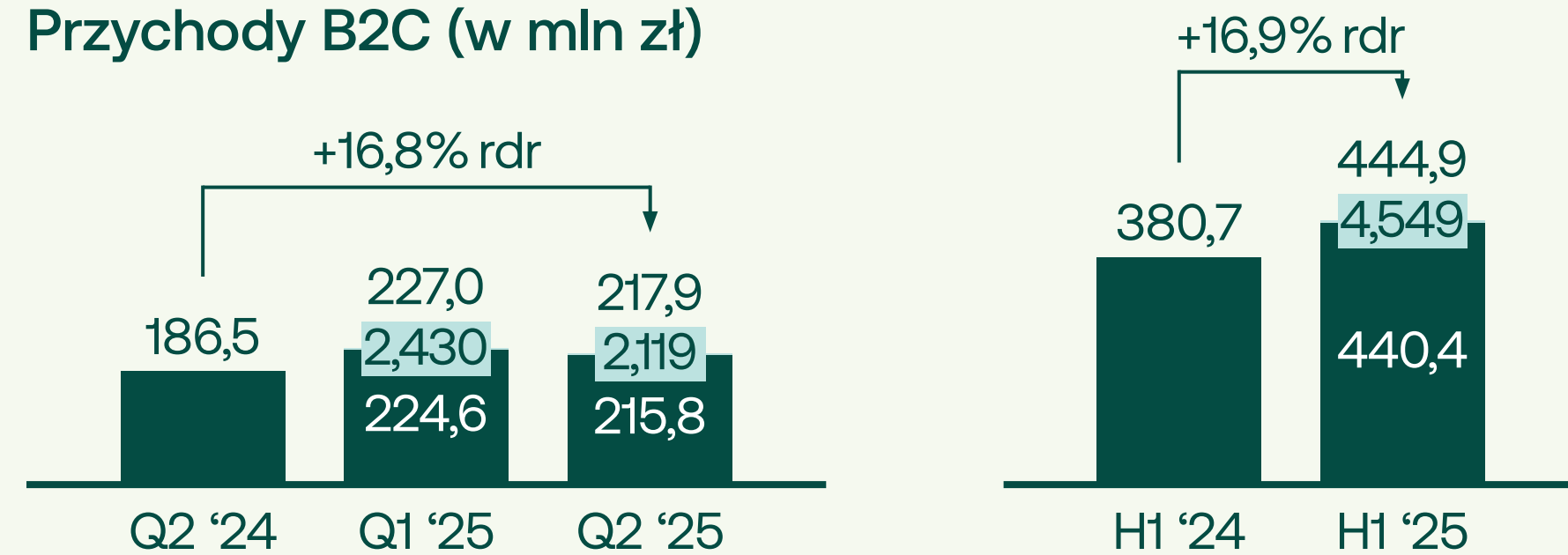
Przychody z tytułu umów z klientami (w mln zł)



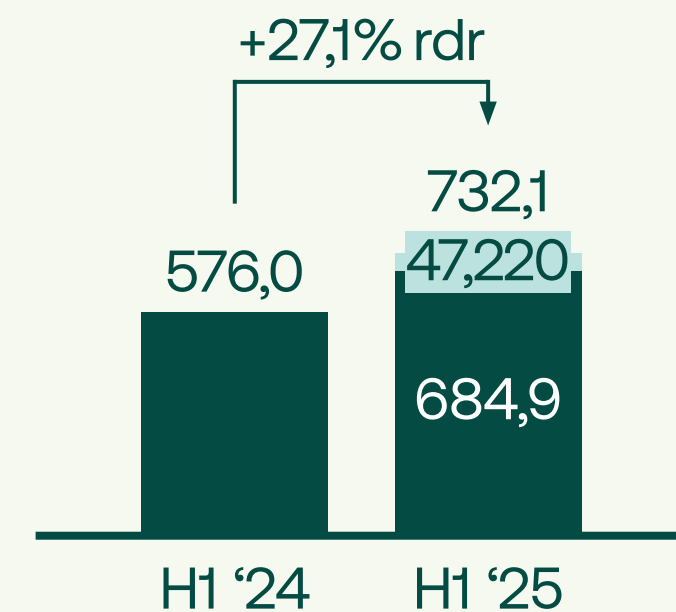
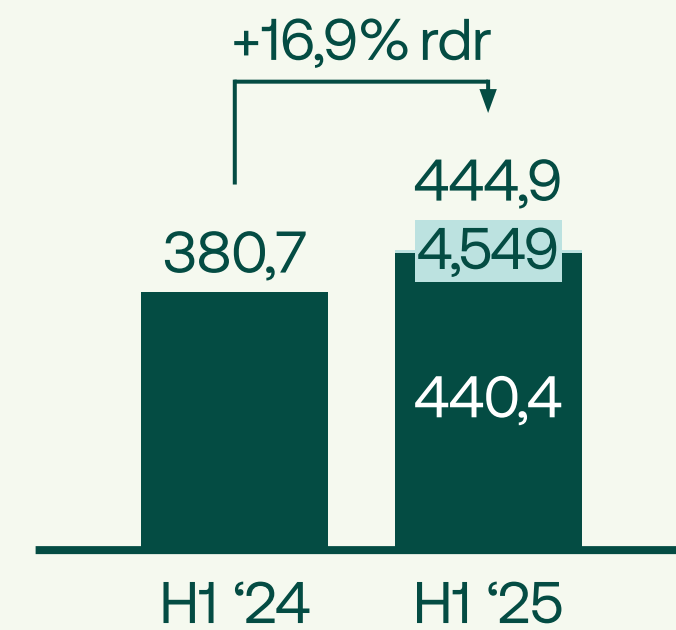
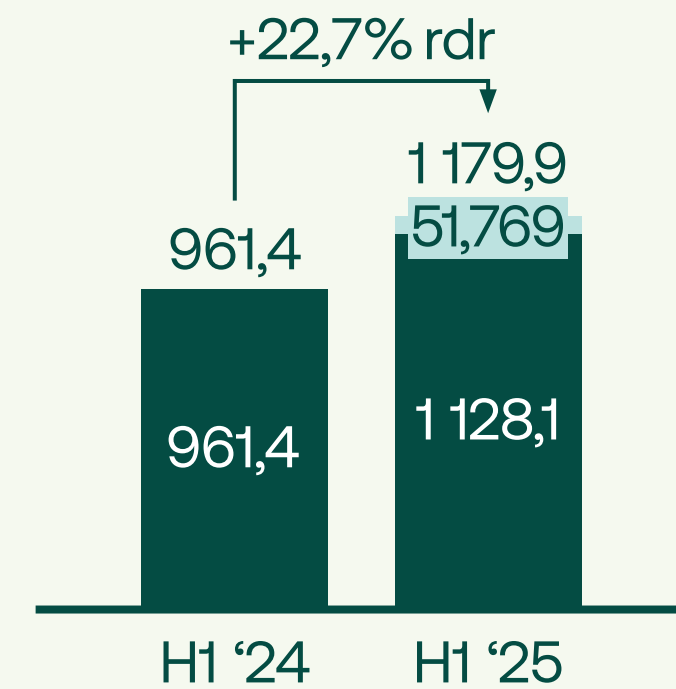
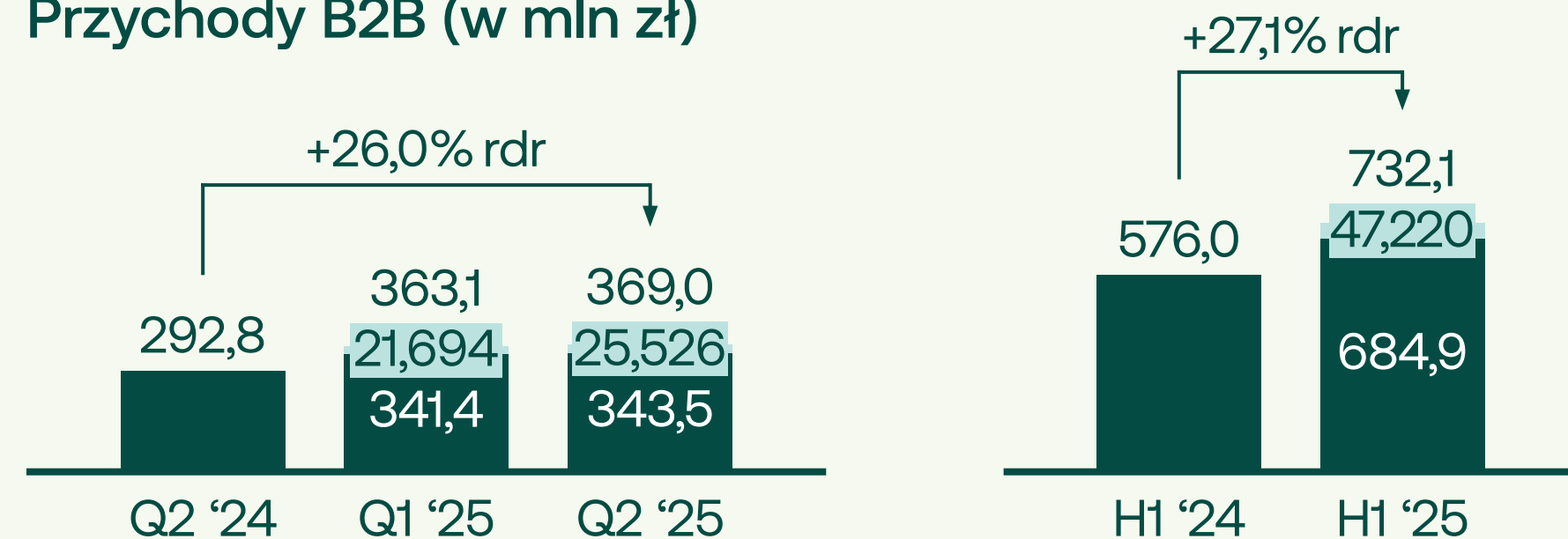
Udział w przychodach:



Przychody B2C (w mln zł)



Przychody B2B (w mln zł)



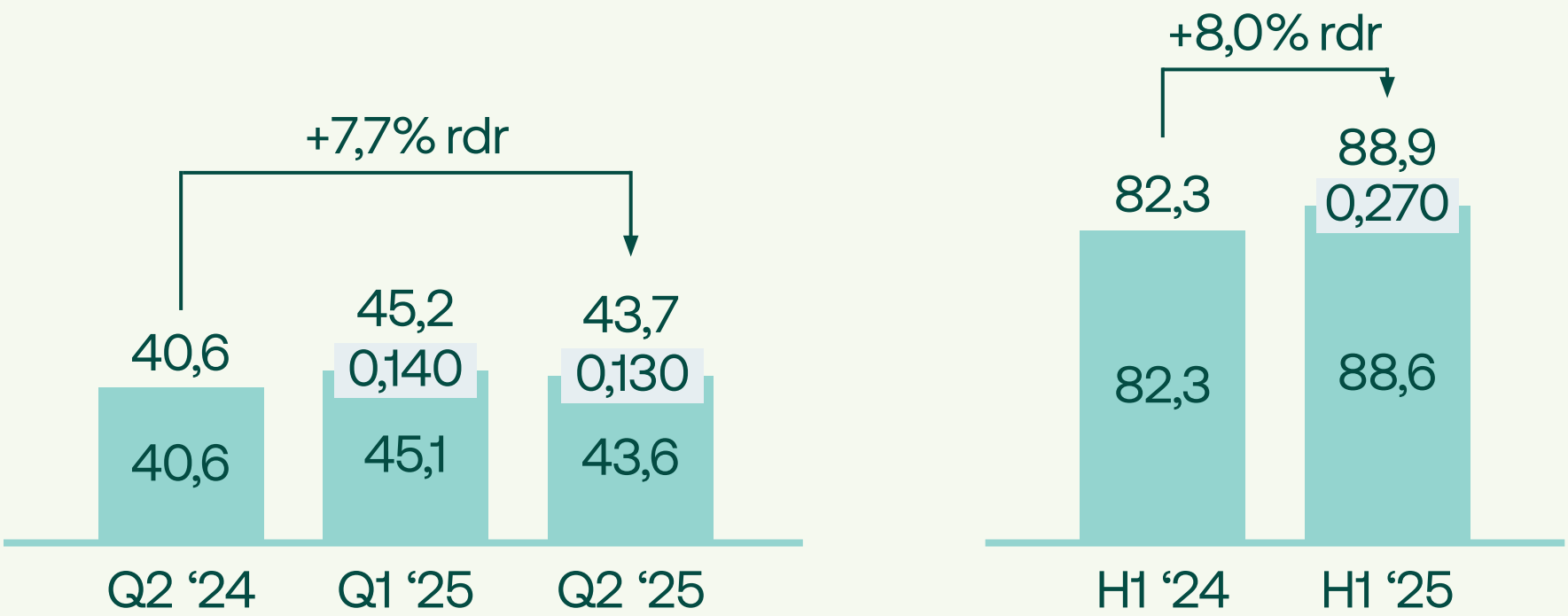
DI (Diagnostic Imaging) - rynek diagnostyki obrazowej
MLT (Medical Laboratory Testing) - rynek diagnostyki laboratoryjnej

- + Wzrost przychodów z tytułu umów z klientami był spowodowany głównie efektem rozwoju organicznego +16,5% w Q2 '25; +17,3% w H1 '25.
- + Rozwój organiczny napędzany był wzrostem wolumenu badań +7,4% MLT w Q2 '25; +7,7% MLT w H1 '25.
- + Na wyniki sprzedaży w Q2 '25 oraz H1 '25 wpłynęło rozpoczęcie konsolidacji spółek obrazowych (DI) z początkiem roku.
- + Rozpoczęcie konsolidacji spółek obrazowych (DI) wpłynęło na wzrost udziału segmentu B2B w przychodach Grupy.

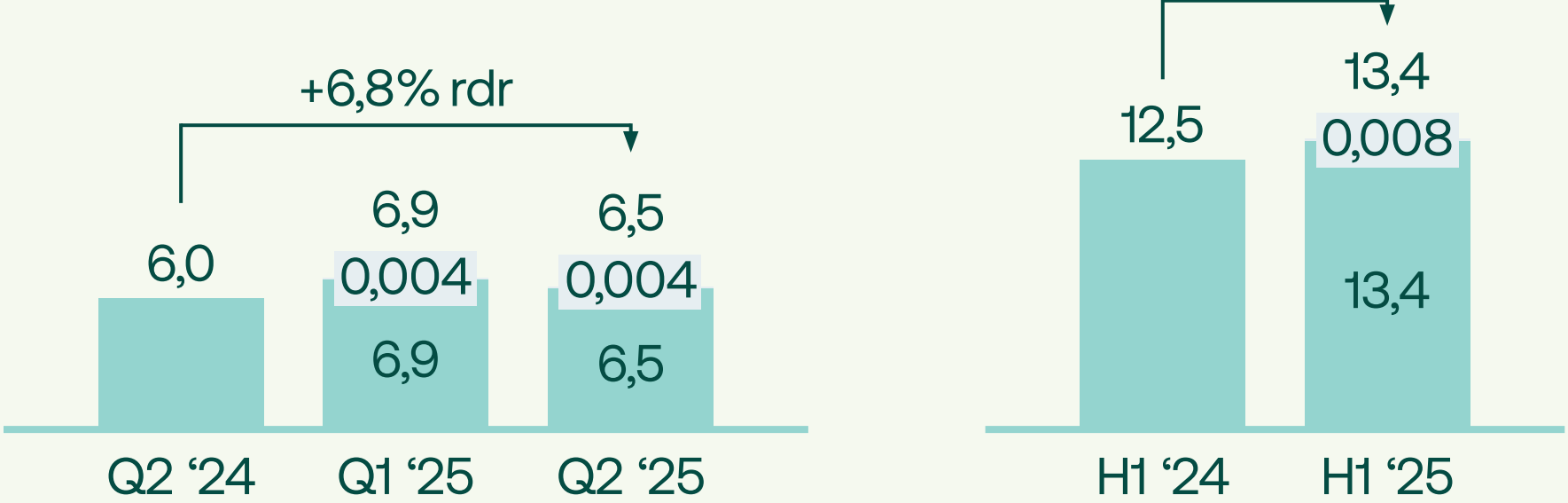
Wzrost przychodów napędzany wzrostem wolumenu i wzrostem cen



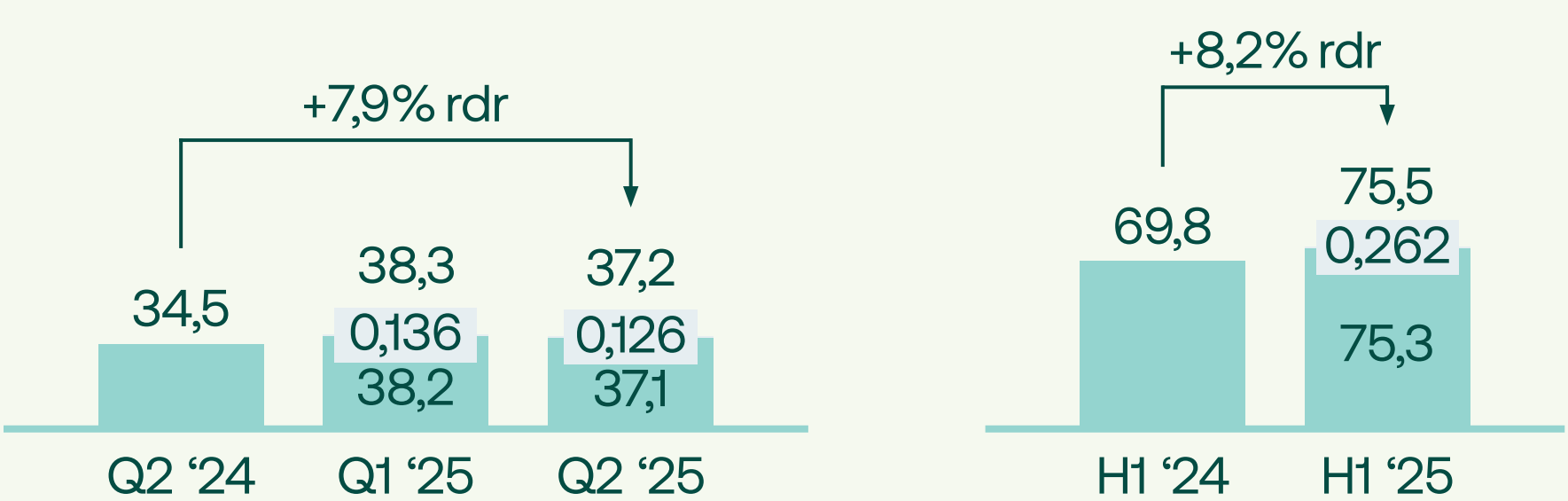
Wolumen badań (w mln)



Wolumen B2C (w mln)

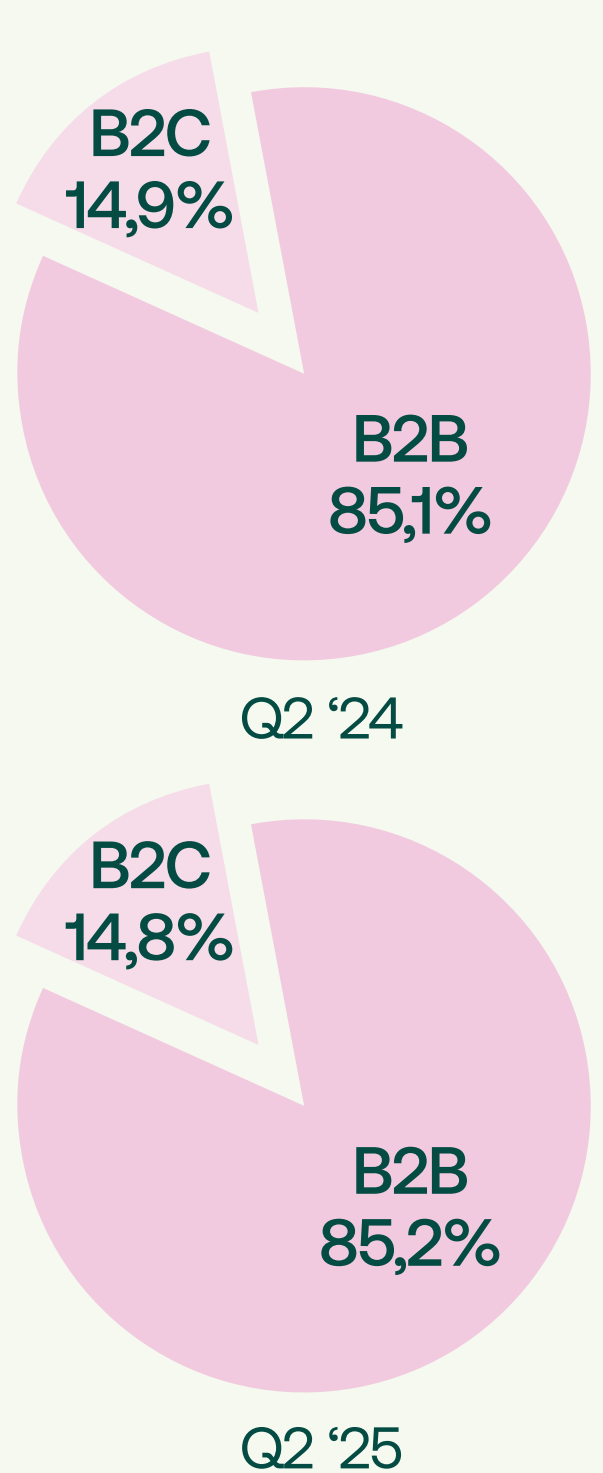


Wolumen B2B (w mln)



DI (Diagnostic Imaging) - rynek diagnostyki obrazowej
MLT (Medical Laboratory Testing) - rynek diagnostyki laboratoryjnej

Udział w wolumenie:



- + Wzrost wolumenu badań: +7,7% w Q2 '25 (w tym +7,4% w MLT) oraz +8,0% w H1 '25 (w tym +7,7% w MLT).
- + Wzrost średniej ceny sprzedanych badań w MLT +8,6% w Q2 '25 oraz +9,2% w H1 '25.
- + Struktura wolumenowa B2B vs. B2C nie uległa istotnym zmianom w Q2 '25 vs. Q2 '24.
- + Wraz z początkiem 2025 r. rozpoczęto konsolidację spółek obrazowych, co istotnie wpłynęło na wzrost średniej ceny sprzedaży +10,9% w Q2 '25; +13,9% w H1 '25.

Średnia cena*	Q2 '24	Q1 '25	Q2 '25	Zmiana % (rdr)	H1 '24	H1 '25	Zmiana % (rdr)
MLT	11,8	12,6	12,8	8,6%	11,6	12,7	9,2%
DI**	n/a	171,8	197,7	n/a	n/a	191,6	n/a
Średnia	11,8	13,1	13,4	13,7%	11,6	13,2	13,9%

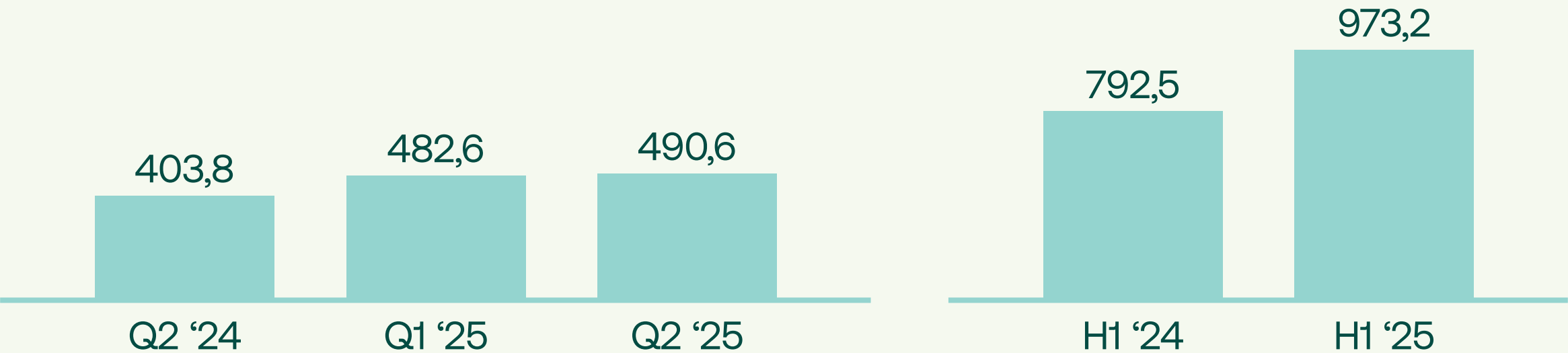
* bez sprzedaży towarów
** uwzględnia usługi opisu badań w ramach teleradiologii

Dynamika kosztów operacyjnych zbliżona do dynamiki przychodów



Koszty działalności operacyjnej (w mln zł)

Wzrost kosztów działalności operacyjnej (%):	21,5%	22,8%
Wzrost przychodów z tytułu umów z klientami (%):	22,3%	22,7%



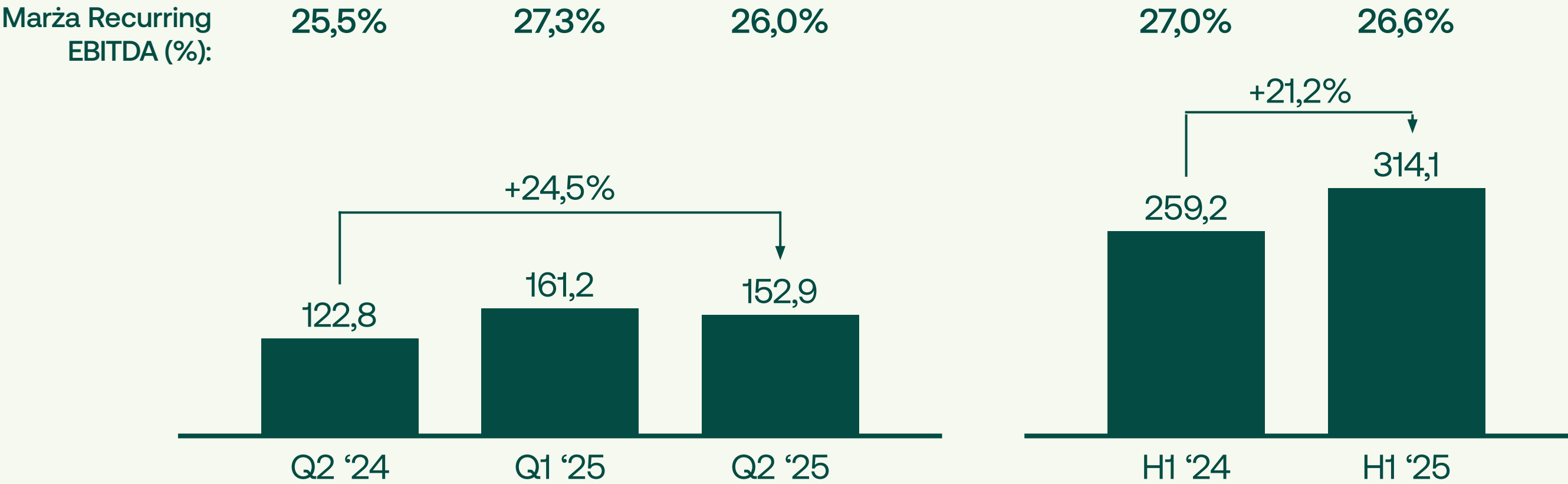
- + Koszty działalności operacyjnej wykazują niższą dynamikę rdr w porównaniu do przychodów z tytułu umów z klientami w Q2 '25.
- + Koszty takie jak usługi obce, wynagrodzenia, wartość sprzedanych towarów i materiałów odnotowały niższą dynamikę niż sprzedaż w Q2 '25.
- + W odróżnieniu od Q1 '25 koszty zakupu usług informatycznych zanotowały dużo niższą dynamikę wzrostu rdr (146% w Q1 '25 vs. 16% w Q2 '25).

Koszty działalności operacyjnej bez one off (w mln zł)	Q2 '24	Q2 '25	zmiana (%) rdr	(%) przychodów z umów z klientami Q2 '24	(%) przychodów z umów z klientami Q2 '25	H1 '24	H1 '25	zmiana (%) rdr	(%) przychodów z umów z klientami H1 '24	(%) przychodów z umów z klientami H1 '25
Amortyzacja	39,6	50,1	26,5%	8,2%	8,5%	78,5	97,2	23,8%	8,2%	8,2%
Zużycie materiałów i energii	93,9	119,4	27,1%	19,5%	20,3%	204,5	241,1	17,9%	21,3%	20,4%
Usługi obce	70,9	85,8	21,1%	14,7%	14,6%	116,7	167,0	43,1%	12,1%	14,2%
Koszty świadczeń pracowniczych	186,8	220,8	18,2%	38,8%	37,5%	367,3	438,2	19,3%	38,2%	37,1%
Podatki i opłaty	4,4	7,4	67,5%	0,9%	1,3%	10,3	14,6	40,9%	1,1%	1,2%
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1,4	1,2	-10,9%	0,3%	0,2%	4,3	2,5	-41,0%	0,4%	0,2%
Pozostałe koszty	4,1	5,8	40,7%	0,9%	1,0%	7,5	10,8	43,6%	0,8%	0,9%
SUMA	401,1	490,6	22,3%	83,4%	83,4%	789,1	971,3	23,1%	82,1%	82,3%

Utrzymanie wysokiej rentowności **Recurring EBITDA**

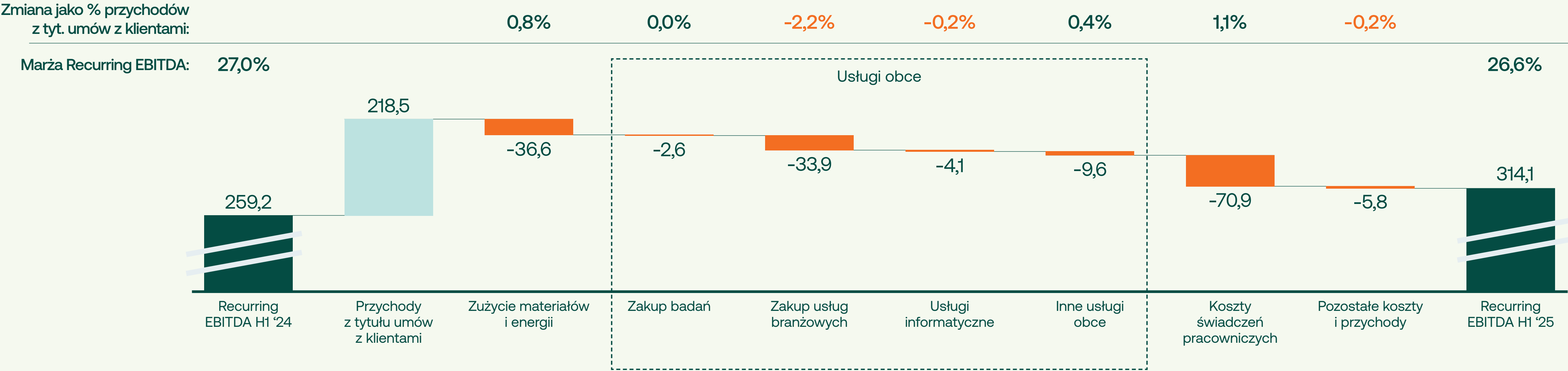


Recurring EBITDA (w mln zł)



- + Marża Recurring EBITDA - wzrost w Q2 '25 o 0,5 p.p. rdr do 26,0%; spadek w H1 '25 o 0,3 p.p. do 26,6%.
- + Głównym czynnikiem wpływającym na zwiększenie marży Recurring EBITDA w Q2 '25 jest niższa dynamika kosztów usług obcych oraz wynagrodzeń od dynamiki przychodów.

Recurring EBITDA H1 '24 - H1 '25 (w mln zł)



Dynamika **zysku netto** rdr niższa od dynamiki Recurring EBITDA



	Q2 '24	Q2 '25	Zmiana rdr	Zmiana rdr (%)	H1 '24	H1 '25	Zmiana rdr	Zmiana rdr (%)
Recurring EBITDA	122,8	152,9	30,1	24,5%	259,2	314,1	54,9	21,2%
Marża Recurring EBITDA	25,5%	26,0%	0,5%		27,0%	26,6%	-0,3%	
Koszty one off	-2,6	0	2,7	-101,0%	-3,4	-1,9	1,5	-44,6%
Amortyzacja	-39,6	-50,1	-10,5	26,5%	-78,5	-97,2	-18,7	23,8%
EBIT	80,5	102,8	22,3	27,7%	177,3	215,0	37,8	21,3%
Marża EBIT	16,7%	17,5%	0,7%		18,4%	18,2%	-0,2%	
Przychody finansowe	2,2	0,7	-1,5	-68,1%	5,6	1,4	-4,2	-74,4%
Koszty finansowe	-13,3	-16,8	-3,5	26,1%	-26,9	-33,0	-6,1	22,7%
Udział w wyniku jednostek sto- warzyszonych lub współkontrolowanych	0,5	-0,2	-0,6	-140,0%	0,8	0,2	-0,6	-74,9%
Podatek dochodowy	-11,9	-19,8	-7,8	65,5%	-32,6	-41,8	-9,2	28,4%
Zysk netto	57,9	66,8	8,8	15,2%	124,2	141,9	17,6	14,2%
Marża Zysku netto	12,0%	11,3%	-0,7%		12,9%	12,0%	-0,9%	
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Spółki Dominującej	55,7	63,8	8,1	14,5%	119,9	136,7	16,7	14,0%
Zysk netto przypadający udziałom niedającym kontroli	2,2	2,9	0,7	33,3%	4,3	5,2	0,9	21,0%

Główne czynniki wolniejszego wzrostu zysku netto od wzrostu Recurring EBITDA w H1 '25:

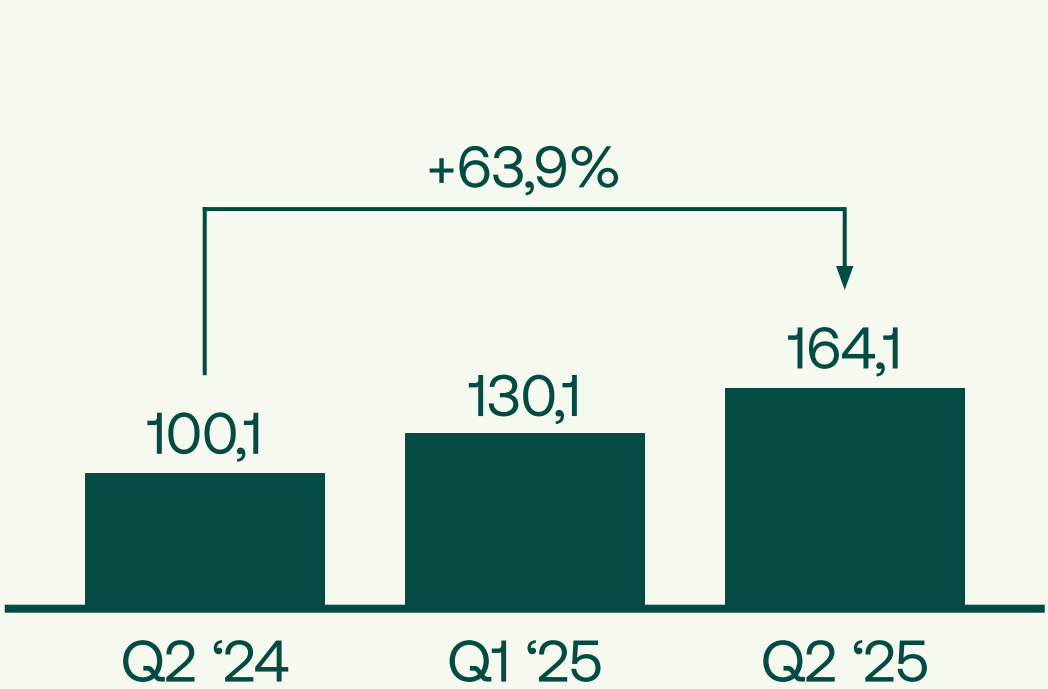
- + Spadek przychodów finansowych rdr wynikający z:
 - braku przychodów z wyceny instrumentów pochodnych w 2025 roku (w 2024 zysk +3,6 mln zł)
 - w 2024 roku ujęto zysk 0,5 mln zł ze sprzedaży jednostki zależnej
- + Wzrost kosztów finansowych rdr spowodowany włączeniem do konsolidacji spółek diagnostyki obrazowej oraz wzrostem odsetek od leasingów.
- + Wzrost kosztów amortyzacji rdr spowodowany jest włączeniem do konsolidacji spółek diagnostyki obrazowej oraz dalszym rozwojem Grupy.

Silny cash flow napędzający dalszy rozwój Grupy



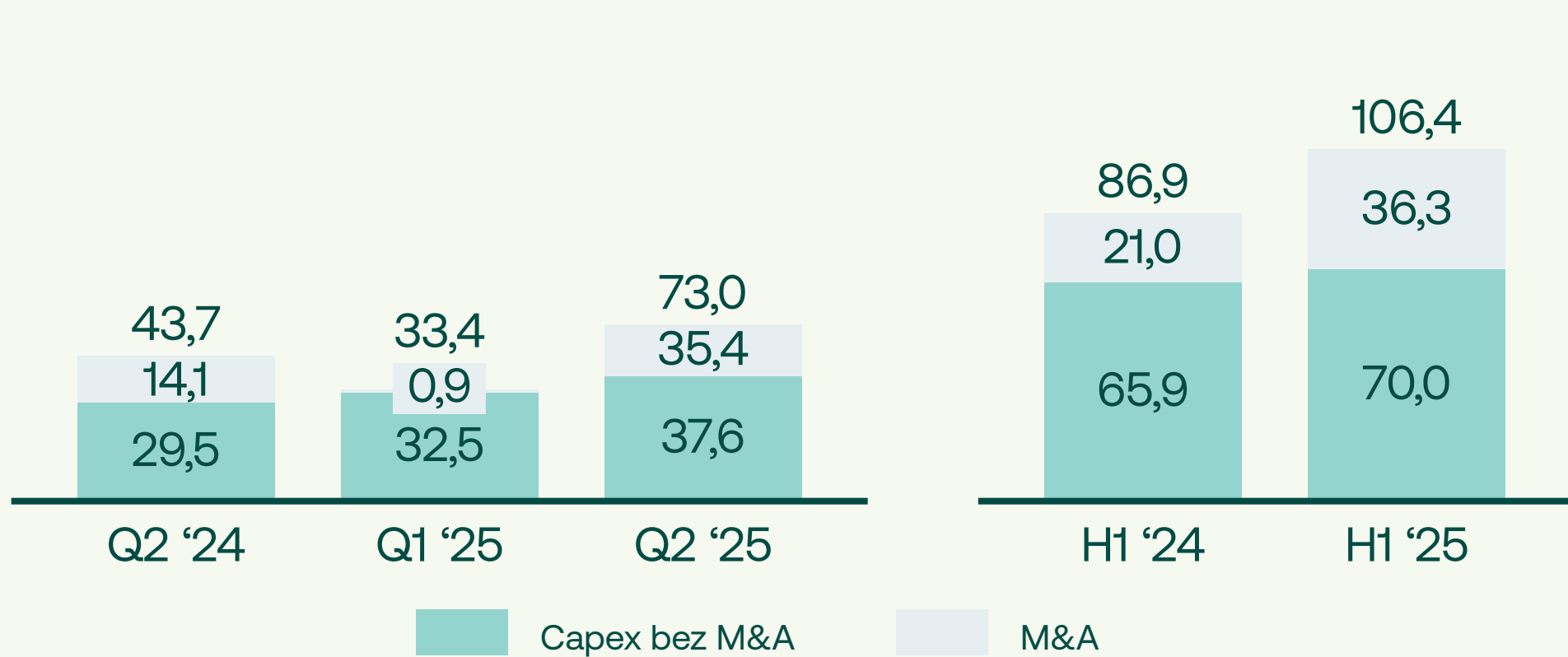
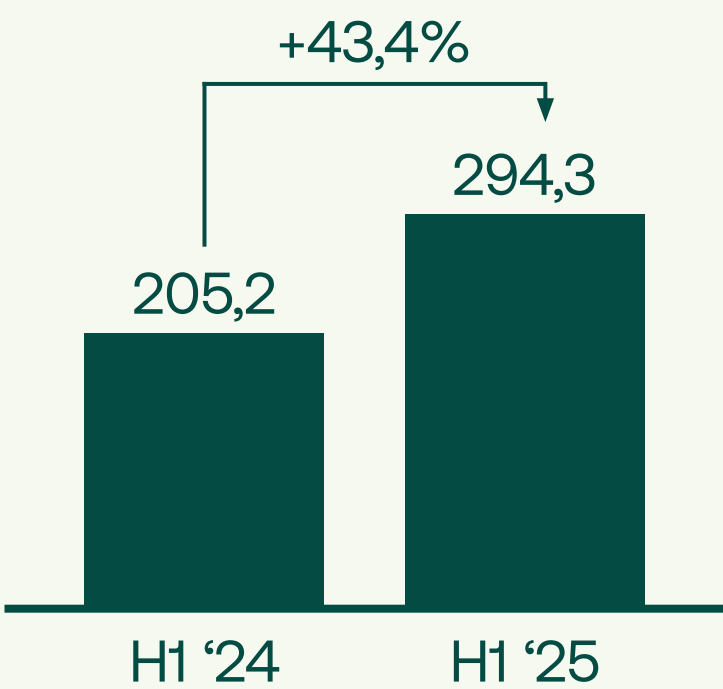
Free Cash Flow (w mln zł)

FCF¹/EBITDA: 83,3% 81,7% 107,3%

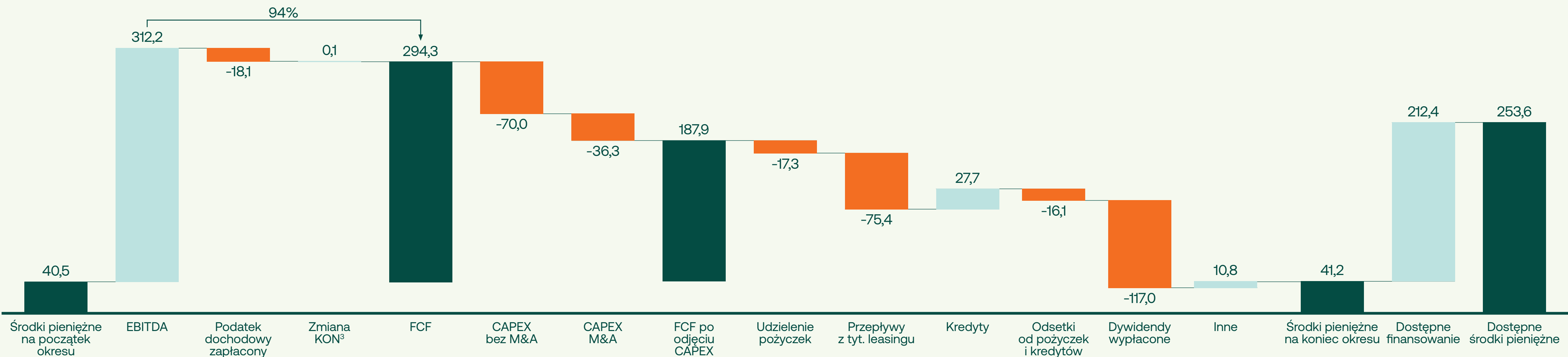


Capex (w mln zł)

Capex bez M&A/
przychody²: 6,1% 5,5% 6,4% 6,9% 5,9%



Środki pieniężne H1 '25 (w mln zł)



¹FCF (ang. Free Cash Flow) – Spółka definiuje Free Cash Flow jako EBITDA pomniejszoną o: (i) zapłacony podatek dochodowy; oraz (ii) korekty wynikające ze zmian w kapitale obrotowym wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych.

²Przychody z tytułu umów z klientami.

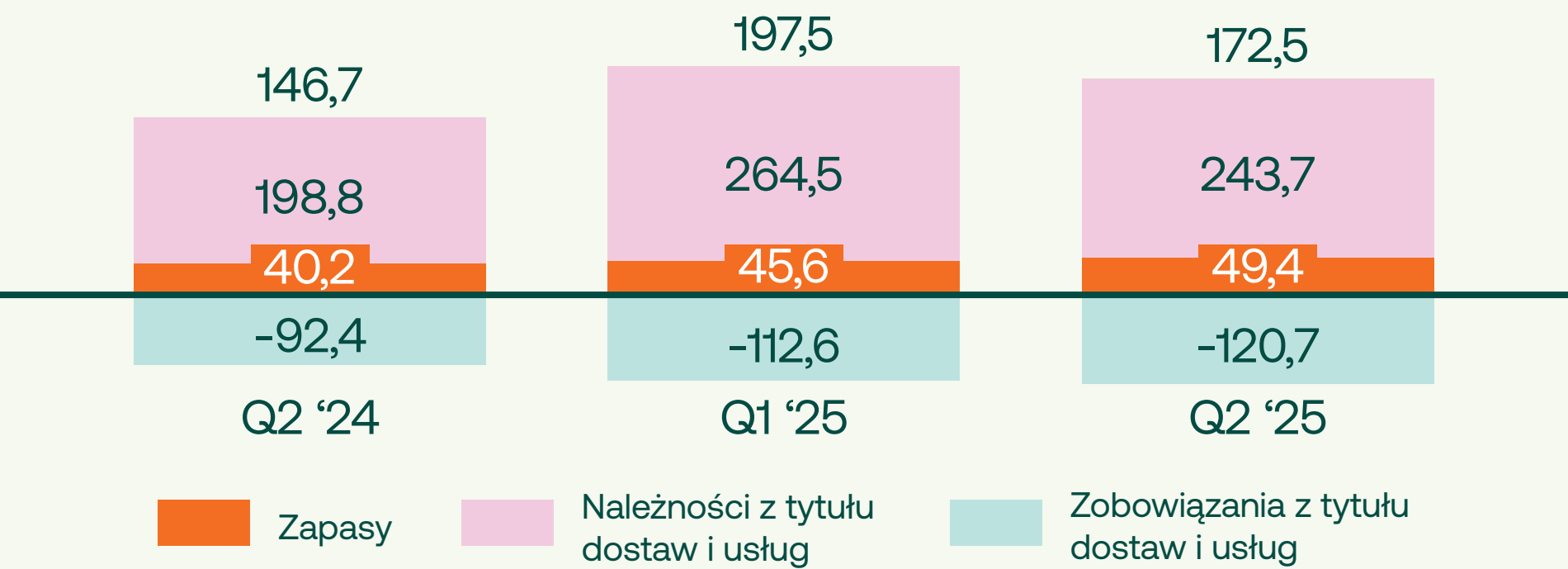
³Zmiana kapitału obrotowego netto (KON).

Dług netto i kapitał obrotowy pod kontrolą



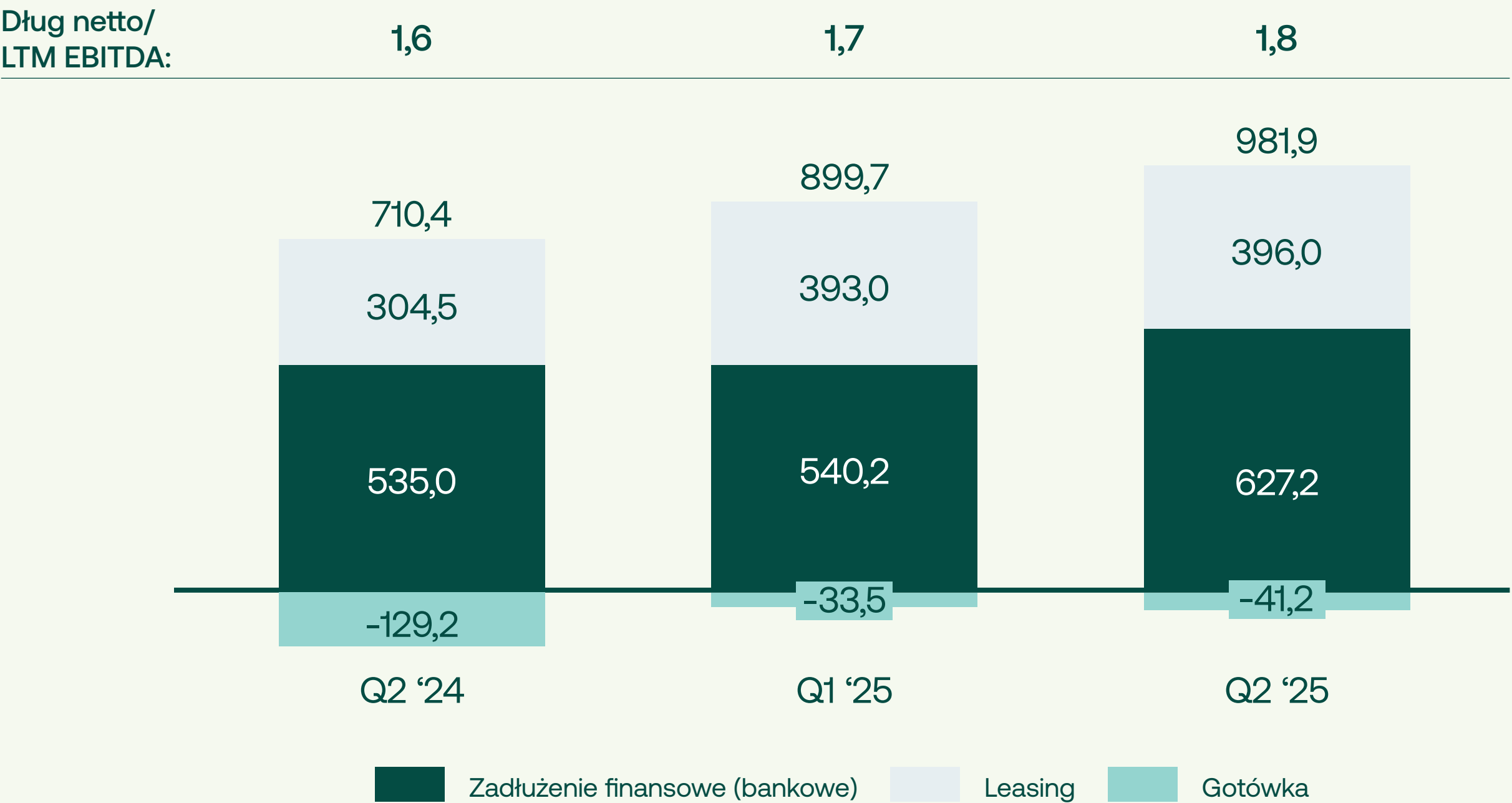
- + Kapitał obrotowy netto wzrósł do poziomu 172,5 mln zł w Q2 '25 głównie w wyniku wzrostu należności handlowych o 44,9 mln zł, co spowodowane jest wzrostem sprzedaży.
- + Dług netto w porównaniu z Q1 '25 wzrósł do poziomu 981,9 mln zł w wyniku wzrostu zadłużenia finansowego (bankowego).

Kapitał obrotowy netto (w mln zł)



Wskaźnik rotacji (w dniach)	Q2 '24	Q1 '25	Q2 '25	Zmiana rdr
DIO - Days Inventory Outstanding (wskaźnik rotacji zapasów)	37,3	32,3	36,2	-1,1
DSO - Days Sales Outstanding (wskaźnik rotacji należności)	60,4	65,2	62,7	+2,3
DPO - Days Payable Outstanding (wskaźnik rotacji zobowiązań)	48,0	45,9	51,7	+3,7
CCC - Cash Conversion Cycle (cykl konwersji gotówki)	49,8	51,6	47,1	-2,6

Dług netto (w mln zł)



Perspektywy Grupy Diagnostyka w 2025 roku



Przychody z tytułu umów z klientami	low 20s % YoY growth
Średnia cena badań	low teens % YoY growth
Wolumen badań	high single digit % YoY growth
Rentowność Recurring EBITDA	close to 2024
Capex bez M&A	100–150 mln PLN
M&A Capex	80–100 mln PLN
Dług Netto / EBITDA	1,5 – 2,0



Q&A



Diagnostyka⁺

Załączniki

Śródroczne skrócone skonsolidowane
sprawozdanie z całkowitych dochodów (w tys. zł)

	6M 2025	6M 2024	Zmiana %	Q2 2025	Q2 2024	Zmiana %
Przychody z działalności operacyjnej	1 188 224	969 768	23%	593 374	484 284	23%
Przychody z tytułu umów z klientami	1 179 855	961 381	23%	588 303	480 910	22%
Pozostałe przychody operacyjne	8 369	8 387	0%	5 071	3 374	50%
Koszty działalności operacyjnej	-973 194	-792 499	23%	-490 574	-403 760	22%
Amortyzacja	-97 204	-78 527	24%	-50 121	-39 625	26%
Zużycie materiałów i energii	-241 074	-204 458	18%	-119 441	-93 949	27%
Usługi obce	-166 809	-119 587	39%	-85 815	-73 383	17%
Koszty świadczeń pracowniczych	-440 228	-367 793	20%	-220 835	-186 919	18%
Podatki i opłaty	-14 556	-10 332	41%	-7 365	-4 398	67%
Pozostałe koszty rodzajowe	-8 769	-6 727	30%	-5 079	-3 834	32%
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-2 528	-4 285	-41%	-1 243	-1 396	-11%
Straty z tytułu utraty wartości (w tym odwrócenia strat z tytułu utraty wartości) należności handlowych i innych aktywów finansowych	2	33	-94%	394	25	1476%
Pozostałe koszty operacyjne	-2 028	-823	146%	-1 069	-281	280%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	215 030	177 269	21%	102 800	80 524	28%
Przychody finansowe	1 432	5 601	-74%	706	2 209	-68%
Koszty finansowe	-32 996	-26 893	23%	-16 797	-13 319	26%
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych	205	818	-75%	-182	457	-140%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	183 671	156 795	17%	86 527	69 871	24%
Podatek dochodowy	-41 805	-32 562	28%	-19 772	-11 945	66%
ZYSK (STRATA) NETTO	141 866	124 233	14%	66 755	57 926	15%
Zysk netto przypadający:						
Akcjonariuszom Spółki Dominującej	136 668	119 937	14%	63 809	55 715	15%
Udziałom niekontrolującym	5 198	4 296	21%	2 946	2 211	33%
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy Spółki Dominującej:						
Podstawowy zysk na akcję	4,05	3,55	14%	1,89	1,65	15%
Rozwodniony zysk na akcję	4,05	3,55	14%	1,89	1,65	15%

	6M 2025	6M 2024	Zmiana %	Q2 2025	Q2 2024	Zmiana %
Inne całkowite dochody						
Razem inne całkowite dochody	-	-	-	-	-	-
Suma całkowitych dochodów przypadająca:	141 866	124 233	14%	66 755	57 926	15%
Akcjonariuszom Spółki Dominującej	136 668	119 937	14%	63 809	55 715	15%
Udziałom niekontrolującym	5 198	4 296	21%	2 946	2 211	33%

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie
z sytuacji finansowej (w tys. zł)

Aktywa	Na dzień 30.06.2025	Na dzień 31.12.2024	Zmiana %
Aktywa trwałe	1 499 364	1 390 996	8%
Rzeczowe aktywa trwałe	446 414	422 400	6%
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	395 756	369 770	7%
Wartość firmy	446 768	414 812	8%
Pozostałe aktywa niematerialne	141 454	122 533	15%
Udzielone pożyczki	23 693	6 437	268%
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i współkontrolowanych	37 346	37 739	-1%
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	2 273	2 555	-11%
Należności długoterminowe	4 835	4 733	2%
Instrumenty pochodne	-	9 009	-
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	825	1 008	-18%
Aktywa obrotowe	367 038	327 023	12%
Zapasy	49 416	45 438	9%
Należności z tytułu dostaw i usług	243 747	222 750	9%
Należności z tytułu podatku dochodowego	368	4 081	-91%
Udzielone pożyczki	738	156	373%
Należności publicznoprawne	495	776	-36%
Pozostałe należności krótkoterminowe	10 876	7 274	50%
Instrumenty pochodne	4 995	175	2754%
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe i pozostałe aktywa	15 213	5 855	160%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	41 190	40 518	2%
AKTYWA RAZEM	1 866 402	1 718 019	9%

Pasywa	Na dzień 30.06.2025	Na dzień 31.12.2024	Zmiana %
Kapitał własny	434 896	433 499	0%
Kapitał podstawowy	33 757	33 757	0%
Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej akcji	41 617	41 617	0%
Kapitał rezerwowy	207 762	107 841	93%
Zyski zatrzymane	234 823	309 810	-24%
Pozostałe kapitały	-96 982	-74 390	30%
Kapitały przypadające akcjonariuszom Spółki Dominującej	420 977	418 635	1%
Kapitały przypadające udziałom niekontrolującym	13 919	14 864	-6%
Zobowiązania długoterminowe	943 814	888 502	9%
Pożyczki i kredyty bankowe	615 989	579 786	6%
Zobowiązania z tytułu leasingu	258 224	250 548	3%
Pozostałe zobowiązania finansowe	43 721	35 931	96%
Świadczenia pracownicze	2 918	2 893	1%
Rezerwa na podatek odroczoney	18 691	15 001	25%
Pozostałe zobowiązania i otrzymane dotacje	4 271	4 343	-2%
Zobowiązania krótkoterminowe	487 692	396 018	16%
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	120 709	100 764	20%
Pożyczki i kredyty bankowe	11 180	14 563	-23%
Zobowiązania z tytułu leasingu	137 727	124 526	11%
Pozostałe zobowiązania finansowe	53 873	26 684	1%
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	20 138	2 794	621%
Świadczenia pracownicze	78 464	67 019	17%
Zobowiązania publicznoprawne	42 922	39 704	8%
Pozostałe zobowiązania i otrzymane dotacje	22 679	19 964	14%
PASYWA RAZEM	1 866 402	1 718 019	9%

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych (w tys. zł)

	6M 2025	6M 2024	Zmiana %
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	183 671	156 795	17%
Korekty do zysku brutto:	129 416	96 722	34%
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych lub współkontrolowanych	-205	-818	75%
Amortyzacja	97 204	78 527	24%
(Zysk)/strata na działalności inwestycyjnej	-4 154	-3 995	4%
Przychody/koszty finansowe netto	32 035	22 494	42%
Program płatności na bazie akcji	4 536	514	782%
Korekty wynikające ze zmian w kapitale obrotowym netto:	148	-20 171	-101%
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	-19 028	-42 176	-55%
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu zapasów	-3 969	-1 463	171%
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań, z wyjątkiem kredytów i pożyczek	32 062	31 830	1%
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-8 917	-8 362	7%
Podatek dochodowy zapłacony	-18 132	-30 473	-40%
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	295 103	202 873	45%

Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	6 883	1 531	350%
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	-70 049	-65 925	6%
Sprzedaż inwestycji w jednostkach stowarzyszonych	35	3	1067%
Nabycie jednostki zależnej i przedsięwzięć, po potrąceniu przejętych środków pieniężnych	-34 713	-6 524	432%
Nabycie udziałów jednostek współkontrolowanych i stowarzyszonych	-1 627	-14 469	-89%
Sprzedaż jednostki zależnej, po potrąceniu zbytych środków pieniężnych	-	177	-
Dywidendy otrzymane	319	-	-
Odsetki otrzymane	1	-	-
Udzielenie pożyczek	-17 256	-3 500	393%
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-116 407	-88 707	31%

	6M 2025	6M 2024	Zmiana %
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Udział niekontrolujący w podwyższeniu kapitału jednostek zależnych	4 925	-	-
Nabycie udziałów niekontrolujących	-2 220	-220	909%
Przepływy finansowe z tytułu instrumentów pochodnych (IRS)	3 854	4 269	-10%
Splata głównej części zobowiązań z tytułu leasingu	-64 043	-56 323	14%
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/ kredytów	52 100	-	-
Splaty kredytów i pożyczek	-24 404	-	-
Odsetki od zobowiązań z tytułu leasingu, pożyczek otrzymanych oraz kredytów	-31 251	-26 429	18%
Dywidendy wypłacone akcjonariuszom Spółki Dominującej	-111 734	-	-
Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym	-5 251	-3 534	49%
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-178 024	-82 237	116%
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	672	31 929	-98%
Środki pieniężne na początek okresu	40 518	97 293	-58%
Środki pieniężne na koniec okresu	41 190	129 222	-68%

Kontakt

Diagnostyka⁺

Michał Błasiński

Dyrektor ds. Relacji Inwestorskich

michal.blasinski@diag.pl

Zatrzeżenia prawne

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) została przygotowana przez Diagnostyka S.A. („Diagnostyka”) w celu przedstawienia wybranych informacji dotyczących Grupy Diagnostyka („Grupa Diagnostyka”) akcjonariuszom, analitykom, kontrahentom. Ma ona wyłącznie charakter informacyjny i nie stanowi pełnej analizy sytuacji finansowej Grupy Diagnostyka. Dane przedstawione w Prezentacji zostały zaprezentowane z należytą starannością, jednak należy zwrócić uwagę, że niektóre mogą pochodzić ze źródeł zewnętrznych i nie były należycie weryfikowane. W odniesieniu do wyczerpującego charakteru lub rzetelności informacji przedstawionych w Prezentacji nie mogą być udzielone żadne zapewnienia ani oświadczenia.

Diagnostyka zastrzega, że informacje przedstawione w Prezentacji mają charakter orientacyjny i nie uwzględniają wszystkich okoliczności, które będą mieć wpływ na ostateczne okresowe wyniki. Mogą one w istotny sposób odbiegać od danych przedstawionych w Prezentacji. Prezentacja nie powinna być uwzględniana przez kogokolwiek w procesie decyzyjnym dotyczącym nabywania lub zbywania akcji Diagnostyki lub powiązanych z nimi instrumentów pochodnych. Diagnostyka nie ponosi żadnej odpowiedzialności za decyzje podjęte na podstawie Prezentacji.

Należy śledzić ostateczne wyniki, które publikowane są w raportach okresowych wraz z załączonymi do nich raportami z przeglądu sporządzonymi przez niezależnego biegłego rewidenta. Informuje, że w celu uzyskania informacji dotyczących Spółki należy zapoznać się z raportami okresowymi lub bieżącymi, które są publikowane zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa polskiego.